«Росгосстрах Жизнь» – лидер рынка по страхованию жизни с регулярными взносами по итогам 9 месяцев 2026 года

СК «Росгосстрах Жизнь» подвела финансовые итоги деятельности за 9 месяцев 2026 года. Сборы и резервы компании продолжили активный рост, существенно опережая рынок. Компания сохранила лидерство по объему премий как по новым договорам страхования жизни с регулярными взносами, так и по общим взносам с учетом платежей по старым договорам.

С января по сентябрь 2026 года сборы СК «Росгосстрах Жизнь» выросли на 77%, резервы – на 70% по сравнению с аналогичным периодом 2025 года: до 143 млрд рублей и 374 млрд рублей, соответственно. При этом показатели всего рынка по этим метрикам увеличились лишь на 15% и 29%, соответственно. По этим параметрам страховщик занимает 4-е место на рынке.

Сборы за 9 месяцев 2026 года уже превзошли показатели за весь 2025 год, при этом компания сохраняет приверженность стратегии приоритета среднесрочных и долгосрочных договоров страхования жизни, доля которых достигала 85% сборов.

«Росгосстрах Жизнь» закрепила лидерство на рынке в части договоров страхования жизни с регулярными взносами – доля компании в этом сегменте увеличилась до 21%, а если брать только новые договоры, то доля страховщика возросла до 28%.

Выплаты клиентам компании за 9 месяцев 2026 года превысили 48 млрд рублей, против 26 млрд руб. в 2025 году. Компания сократила средний срок всех выплат клиентам до 3-х раз, урегулирование более половины рисковых событий происходит за один день.

«Страхование жизни продолжает устойчивый рост, а «Росгосстрах Жизнь» растет быстрее рынка, сохраняя приоритет на среднесрочных и долгосрочных программах. Это позволяет нам уверенно смотреть на перспективы будущего года и фокусироваться на развитии новых сервисов и продуктов. В 2027 год рынок войдет без существенного изменения в регулировании, а напротив – с новыми возможностями, которые дали программы с расчетной и объявляемой доходностью. Мы верим и уже видим интерес к этим продуктам со стороны наших клиентов и делаем большую ставку на их развитие.

Одновременно с этим «Росгосстрах Жизнь» концентрируется на улучшении клиентского опыта и повышении удобства работы со страховым продуктом – как со стороны его характеристик, так и со стороны упрощения любых операций для клиента – будь то обращение по страховому случаю, получение выплаты или дохода или внесение изменений в договор. Наша цель – опережать ожидания клиентов», – сказал генеральный директор СК «Росгосстрах Жизнь» Валерий Смирнов.

По итогам 2026 года компания ожидает, что рост сборов на рынке будет на уровне 12% по сравнению с 2025 годом, а прирост резервов – на уровне 30-35%.

Википедия страхования, 24.11.2026 г.