

Страховой рынок по итогам 1 квартала 2026 года вырос на 11% до 941,6 млрд рублей. Страхование жизни осталось драйвером рынка, но разрыв в темпах прироста между life и non-life видами сократился: объем премий по видам иным, чем страхования жизни, вырос на 7%, по страхованию жизни – на 15%.

1 квартал 2026 года стал периодом структурных изменений для сегмента страхования жизни: прекращение заключения новых договоров ИСЖ привело к двукратному снижению премий в этом сегменте, а объем премий по НСЖ, в основном за счет краткосрочных договоров с гарантированной доходностью и единовременной уплатой взносов, увеличился на 59% до 364 млрд рублей. Развиваются и другие сегменты страхования жизни: объем премий по ДСЖ составил 16,5 млрд рублей, а взносы по пенсионному страхованию выросли более чем в 16 раз по сравнению с 1 кварталом 2025 года.

В сегменте страхования от несчастных случаев сохранилась отрицательная динамика премий: -25% год-к-году и -18% квартал-к-кварталу за счет сжатия сегмента страхования заемщиков. Объем премий по классическим программам ДМС за счет работодателей вырос ( 21% г/г) за счет увеличения средней премии, при этом число застрахованных по действующим на конец квартала договорам сократилось на 765 тысяч человек. Выплаты по ДМС увеличились на 13% за счет динамики средней выплаты ( 9%) и количества обращений в ЛПУ ( 4%).

Все виды добровольного имущественного страхования, кроме страхования грузов, показывали положительную динамику премий, темп прироста премий составил 12% против 6% в 2025 году. Снижение премий по страхованию грузов (-18% г/г) обусловлено снижением грузооборота по всем видам транспорта, кроме морского и автомобильного.

Объем премий по автокаско вырос на 11% до 77,4 млрд рублей. Активно развивается краткосрочное страхование, что дает импульс росту количества договоров – 24% по автокаско. Рост средней выплаты на 3% в автокаско на фоне околонулевой динамики количества выплат привел к снижению рентабельности моторных видов: скользящий

комбинированный коэффициент убыточности составил 100% по автокаско против 86,3% в 1 квартале прошлого года.

Страхование имущества юридических лиц развивается стабильными темпами ( 13% в 2024 и 2025 гг., 14% в 1 квартале 2026 года. Премии по страхованию имущества граждан растут быстрее рынка ( 19%) за счет роста спроса на страхование строений и коробочных продуктов, реализуемых через банки. Доля кредитных организаций в продажах этого сегмента выросла с 47% до 53%. Объем выплат увеличился до 17% по имуществу юридических лиц за счет роста средней выплаты, на 8% — по страхованию граждан – за счет увеличения количества выплат. В 1 квартале 2026 года выросло количество пожаров на инфраструктурных объектах и количество пострадавшего от паводка жилья, что будет влиять на показатели убыточности по страхованию имущества по итогам года.

В целом рост выплат по non-life видам соответствовал уровню инфляции ( 6%), а скользящий коэффициент убыточности составил 52,2% против 46,2% в 1 квартале 2025 года. В сочетании с увеличением расходов на ведение дела это привело к росту комбинированного коэффициента убыточности по видам иным, чем страхование жизни, на 7.6. п.п. до 90,9% и негативно повлияло на результат от страховой деятельности и динамику чистой прибыли.

Совокупная чистая прибыль страхового сектора сократилась до 109 млрд рублей против 153 млрд рублей годом ранее. Показатели рентабельности также снизились: ROE составил 23,8% (27% в 2025 году), ROA – 7,1% (7,9% в 2025 году).

Продолжилась трансформация каналов распространения страховых продуктов. Доля посреднических продаж составила 76,6% против 80% в 2025 году. Усилилась тенденция роста онлайн-продаж: объем премий по договорам, заключенным через посредников в обычной форме, практически не изменился, а в электронной форме — вырос на 61% до 170 млрд рублей. Прямые продажи через электронные каналы увеличились с 25,6 до 43,7 млрд рублей. Наиболее активно развиваются онлайн-продажи через банки: их доля в посреднических онлайн продажах за год выросла с 53% до 68%.

Финансовая устойчивость страхового сектора осталась на высоком уровне: среднее нормативное соотношение капитала и принятых обязательств на 31.03.2026 составило 2,33 (на 31.12.2025 – 2,39), а медианное -1,7 (на 31.12.2025 — 1,73), что существенно

превышает минимальное значение.

«Трансформация страховых продуктов и каналов продаж позволяет сохранить рост страхового рынка, несмотря на временныерегуляторные ограничения в инвестиционном страховании и снижение темпов общего экономического роста. Повышение коэффициентов убыточности в страховании ином, чем страхование жизни свидетельствует о высоком уровне рыночной конкуренции и реализации главной защитнойфункции страхования», — отметил Президент ВСС Евгений Уфимцев.

***Википедия страхования***