



*Покупка «Эрго жизни» стоила «Росгосстраху» капитала этой компании, рассказали «Ведомостям» два человека, знающих условия сделки, а также страховщик, знающий это от одной из сторон. «Росгосстрах» объявил о покупке «дочки» немецкой ERGO Group в октябре 2018 г. Основным условием сделки была покупка «Эрго жизни» по стоимости ее чистых активов, т. е. за величину собственных средств компании, рассказывают собеседники «Ведомостей». Представители «Росгосстраха» и ERGO Group условия сделки не комментируют.*

После разрыва с «РГС жизнью» «Росгосстрах» создает этот бизнес заново: бывшую сестринскую компанию «Росгосстраха» (сейчас – «Капитал лайф страхование жизни») купил Евгений Гинер. В июне 2018 г. «Росгосстрах» создал «дочку» по страхованию жизни с минимальным для этого вида страхования уставным капиталом 240 млн руб. Стратегия «Росгосстраха» на ближайшие три года предусматривает скорейшее возвращение на рынок страхования жизни, комментировал покупку «Эрго жизни» в октябре 2018 г. гендиректор Николаус Фрай.

Размер чистых активов в отчетности страховщиков не выделяется, он считается по специальной формуле, рассказывает руководитель управления страховых рейтингов Национального рейтингового агентства Татьяна Никитина. По ее расчетам, на основе отчетности «Эрго жизни» за 2017 г. (более актуальной нет) чистые активы страховщика составляли 922,4 млн руб., что совпадает с его собственным капиталом. Впрочем, сумма сделки могла формироваться по отчетности не за 2017 г., а более поздней, полагает она. Сумма сделки составила около 922 млн руб., подтверждает человек, близкий к «Росгосстраху».

Покупка компании за размер ее собственных средств не создает давления на капитал покупателя, отмечает директор страховой аналитической группы Fitch Анастасия Литвинова. Стоимость сделки определялась исходя из логики, что при закрытии «Эрго жизни» ее акционеры получили бы меньше, чем собственные средства, считает замдиректора группы рейтингов АКРА Евгений Шарапов. Сделок на страховом рынке мало, особенно в страховании жизни, поэтому цены сделок формируются индивидуально и «одним из вариантов может быть и величина чистых активов», добавляет Никитина.

Затраты «Росгосстраха» на создание страховщика жизни с нуля были бы существенно больше, уверен президент «Метлайфа» Александр Зарецкий. Только на материальные вещи (оргтехнику, IT-инфраструктуру) пришлось бы потратить минимум сотни тысяч долларов. «Росгосстрах» скорее купил инфраструктуру и налаженные бизнес-процессы, нежели бизнес «Эрго жизни», полагает Шарапов.

Группа «Росгосстрах» будет развивать страхование жизни на инфраструктуре компании «Эрго жизнь», передал «Ведомостям» гендиректор компании по страхованию жизни группы «Росгосстрах» Алексей Руденко. По итогам 2018 г. сборы «Эрго жизни» (к ней будет присоединена «РГС страхование жизни») составили более 6 млрд руб.,

говорит Руденко. ЦБ еще не подвел итоги года, а за девять месяцев 2018 г. общие сборы «Эрго жизни», по данным ЦБ, составили 4,5 млрд руб. План на 2019 г. Руденко не раскрыл.

Ведомости, 31.01.2019