В 2016 году продавцами Новосибирского филиала компании «Росгосстрах» было реализовано более 700 договоров по программе массового ритуального страхования «МАРС». Этот продукт, который «Росгосстрах» продвигает на рынке уже более двух лет, предполагает, что расходы на погребение застрахованного покроет страховая компания. Либо выгодоприобретателю, который указан клиентом в страховке, будет произведена страховая выплата, либо ритуальная компания, с которой страховщик заключил договор, организует проводы в последний путь. При наступлении страхового события родственникам застрахованного лица достаточно сообщить об этом по единому федеральному телефонному номеру, после чего компания-партнер в течение одного часа приступит к оказанию ритуальных услуг.
Около половины договоров по «МАРСу», заключенных филиалом в 2016 году, предполагают выплату страховой суммы в размере 50 тысяч рублей. Четверть клиентов предпочли ограничиться 25 тысячами рублей. Остальные выбирали страховую сумму в пределах от 100 до 300 рублей.
«Увеличение страховых сумм при покупке «МАРСА» — тенденция последнего времени, — рассказала начальник отдела страхования жизни филиала «Росгосстраха» в Новосибирской области Лариса Рогозина. — Дело в том, что клиенты отмечают повышение стоимости ритуальных услуг и предпочитает оформлять договор по «МАРСу», что называется, с запасом. Это говорит о желании финансово защитить своих близких после ухода из жизни, или оставить достойное наследство».

Источник: ВИкипедия страхования, 27.01.2017