Как выяснили «Ведомости», у «Альфа-групп» в ее медицинском проекте есть партнер. 25% ООО «Медицина АльфаСтрахования» принадлежит первому зампреду правления «Роснано» Андрею Раппопорту.

Раппопорт – партнер «Альфы» в проекте «Медицина АльфаСтрахования» (развивает сеть клиник «Альфа – Центр здоровья») с долей 25%, рассказал «Ведомостям» топ-менеджер одной из входящих в группу компаний. Раппопорт подтвердил, что ему принадлежит 25% (комментарии он передал через пресс-службу «Роснано»).

«АльфаСтрахование» начало развивать сеть медицинских центров «Альфа – Центр здоровья» в 2009 г. Сейчас сеть насчитывает 12 клиник в 12 городах России (в том числе одну в Москве), а также здравпункты в городе Березники и врачебные амбулатории в Соликамске Пермского края. В планах до 2020 г. – увеличить число клиник до 60, говорит гендиректор «Медицина АльфаСтрахования» Кирилл Каем. По данным СПАРК, владелец 75% ООО «Медицина АльфаСтрахования» – ООО «АС холдинг», еще 25% – у Cimetrix Holdings.

Раппопорт не чужой человек для «Альфы», в 1991–1996 гг. он был председателем правления Альфа-банка, а потом продолжил карьеру в «ЮКОС-Роспроме», «ЕЭС России», ФСК ЕЭС. В 2011 г. он стал президентом московской школы управления «Сколково», а с лета 2012 г. – первым зампредом правления «Роснано».

Раппопорт называет медицинский бизнес «перспективным». Рынок частного здравоохранения растет на 12–14% в год, свидетельствуют данные Businesstat: в 2010 г. он оценивался в 469,3 млрд руб., а в 2011 г. – в 535 млрд руб., прогноз на 2012 г. – плюс 20%.

Выручка «Медицины АльфаСтрахования» растет быстрее рынка, говорит Каем. В 2013 г., по его прогнозам, она составит более 1,5 млрд руб. Надо учитывать, указывает он, что пять из 12 клиник были запущены в 2011–2012 гг. и не успели выйти на полную

загрузку. Маржу Каем называет только «целевую» – около 30%.

Частная медицина стала набирать обороты во второй половине 2000-х, драйвером этого процесса были страховые компании, рассуждает руководитель Центра социальной экономики Давид Мелик-Гусейнов. Потом был кризис, а сейчас, по словам Мелик-Гусейнова, идет вторая волна инвестиций.

С начала 2012 г. на российском рынке коммерческой медицины прошло пять крупных сделок (см. врез). Основная перспектива для инвесторов на медицинском рынке связана с возможностью получить доступ к «госзаказу» в области медпомощи, говорил директор Института развития общественного здравоохранения Юрий Крестинский. Плюс планы региональных властей сдавать имущество городских медучреждений в концессию, добавлял старший банкир ЕБРР Артем Ситников.

Спектр частных медицинских услуг, за которые потребитель готов платить, в последние несколько лет расширился, отмечает Каем. Если несколько лет назад круг таких услуг ограничивался в основном стоматологической, косметологической и «гендерной» (лечение у гинеколога, уролога) помощью, то теперь пациенты готовы платить и за полный цикл поликлинической и стационарной помощи.

Кто что купил в 2012 г**.**

IFC приобрела около 6% ОАО «Медицина» и 11,1% «Ава-петер» (управляет клиниками «Ава-петер» и «Скандинавия»);

Baring Vostok – 27% United Medical Group, владеющей Европейским медицинским центром;

UFG Private Equity, CapMan Russia и ЕБРР – 75% группы KDL, которая называет себя третьим игроком российского рынка лабораторной диагностики;

АФК «Система» создала с ГУП «Медицинский центр управления делами мэра и правительства Москвы» объединенную компанию на базе своей сети клиник «Медси»; ГУП заплатило за 25,02% объединенной компании активами;

MD Medical Group, управляющая сетью клиник «Мать и дитя», провела IPO в Лондоне.

Источник: Ведомости , 225, 27.11.12

Авторы: Дранишникова М., Рожков А.