

*Россияне стали чаще страховать свою жизнь. Об этом заявил глава профильного комитета Всероссийского союза страховщиков Максим Чернин. По его данным, в первом квартале текущего года сборы компаний по этому виду договоров показали рекордный прирост, превысив 80%. По итогам года динамика несколько снизится, однако прирост продолжится, добавил Чернин. Президент Ассоциации страховщиков жизни Александр Зарецкий ответил на вопросы ведущего «Коммерсантъ FM» Юрия Абросимова.*

– За счет чего растет популярность этого вида страхования?

– На сегодняшний день основным локомотивом именно инвестиционного страхования жизни, как мы это называем, является избыточная ликвидность, которая скопилась на личных счетах в ряде крупных банков. То есть большое количество вкладчиков, которые раньше разбрасывали свои деньги по большому количеству мелких банков, пользуясь гарантиями АСВ и держа там деньги, сейчас эти деньги перевели на счета в крупные надежные банки. И для банков эти депозиты являются неким обязательством, то есть на них банки не зарабатывают, а банкам нужно зарабатывать. Поэтому банки ищут возможность получения дополнительного комиссионного дохода через продажи страховок. Часть этих депозитов перенаправляется в такие полисы инвестиционного страхования жизни.

– Чернин видит причину в снижении процентных ставок по депозитам. Клиенты банков перекладывали средства в инструменты долгосрочного инвестиционного страхования жизни. Что это за инструменты, о чем идет речь? Это выгодное инвестирование?

– Да, здесь два фактора: с одной стороны, банки заинтересованы в продвижении таких программ, с другой стороны, с точки зрения клиента, сегодня держать рублевые депозиты становится менее интересно, чем год назад – ставки действительно упали. Страховщики предлагают альтернативный вариант инвестиций, когда значительная часть вот этих переведенных депозитов инвестируется в государственные облигации, которые дают все-таки большую доходность, чем рублевые депозиты, а небольшая часть при этом инвестируется в еще более рискованные активы, например, различные пенсионные фонды, которые в потенциале на горизонте 3–5 лет могут давать доходность гораздо более высокую, чем мы сегодня видим по депозитам.

– Ваш прогноз на будущее: дальнейший прирост будет?

– Я думаю, что пока у нас ситуация такая с кредитованием, когда банки кредитование не развивают так активно, то они большую часть депозитов своих клиентов будут направлять в такие инструменты. Поэтому я думаю, что в этом году этот рынок продолжит развиваться. Что будет через год – посмотрим.

Источник: [Коммерсантъ FM](#), 08.06.16