

В первом квартале 2016 года страховые компании в Нижегородской области заключили на 15% меньше договоров, чем за аналогичный период прошлого года. Темпы падения регионального рынка оказались значительно выше, чем федерального: в России в целом страховщики выдали на 5,4% меньше полисов. По оценкам участников рынка, особенно пострадали сегменты страхования от несчастных случаев и болезней, ДМС, а также добровольного автострахования. В позитивных экспертных сценариях к концу года рынок вырастет не больше чем на 3%, по негативным – сократится на 6%. Причем в регионах падение будет более заметным, чем в Москве и Санкт-Петербурге.

По итогам первых трех месяцев 2016 года страховые компании в Нижегородской области заключили 490,9 тыс. договоров, что почти на 15% меньше, чем за аналогичный период 2015 года. При этом в целом по России количество проданных полисов снизилось на 5,4%. Такие данные приводит страховая группа «СОГАЗ» со ссылкой на информацию Центробанка. Сокращение спроса наблюдается практически во всех крупных сегментах, отмечают участники рынка. Так, количество заключенных договоров страхования от несчастных случаев и болезней в регионе сократилось на 32%. Почти на четверть упало число заключенных договоров страхования сельхозрисков, на 17% – договоров добровольного медицинского страхования. Также просел сегмент страхования имущества: количество полисов, проданных компаниям, снизилось на 11,6%, частным лицам – на 9%. На 24% сократились продажи полисов добровольного автострахования (каска и ДСАГО). Количество заключенных договоров ОСАГО снизилось на 5%, сборы в этом сегменте выросли на 40% до 1,12 млрд руб., выплаты – на 56%, превысив 1 млрд руб.

В то же время совокупные сборы страховщиков в Нижегородской области по итогам первых трех месяцев 2016 года выросли на 8%, до 3,92 млрд руб. Общий объем страховых выплат составил 2,12 млрд руб. – примерно столько же, сколько в первом квартале 2015 года.

Директор нижегородского филиала СОГАЗа Денис Курьян отмечает, что рынок страхования в регионе в основном просел из-за снижения объемов продажи полисов страхования от несчастных случаев и болезней: «Причин для этого несколько. Первая – снижение расходов предприятий на дополнительное медицинское страхование своих работников. Вторая – до сих пор не восстановился объем потребительского кредитования, а основная часть полисов страхования от несчастных случаев приобреталась гражданами во время заключения кредитных договоров. Это касается и ипотечных кредитов, когда заключаются договоры страхования жизни».

Заведующая сектором стратегического планирования и аналитики СПАО «Ингосстрах» Евгения Васильева отмечает, что показатели рынка зависят от ситуации в реальном секторе экономики и уровня жизни: реальные располагаемые денежные доходы населения в области в первом квартале 2016 года сократились на 3,5% по сравнению с тем же периодом прошлого года, почти 12% населения имели среднедушевые доходы ниже величины прожиточного минимума.

Сокращение продаж полисов каско и ДСАГО в СОГАЗе объясняют «продолжающимся падением продаж легковых и легких коммерческих автомобилей». Рост выплат по ОСАГО Денис Курьян объясняет тем, что изменились правила по урегулированию убытков в случае ДТП: «Втрое увеличились лимиты на выплаты по «железу», а также по жизни и здоровью. Если раньше максимальная выплата за попавший в ДТП автомобиль составляла 120 тыс. руб., то теперь – около 400 тыс. руб. Еще один момент связан с износом. Раньше оценочные компании с учетом износа могли уменьшить выплаты до 80%, теперь до 50%. Мы полагаем, что выплаты продолжат расти, что также связано с ростом курсов валют и ценами на запчасти». Евгения Васильева соглашается с коллегами, добавляя, что влияние на рост выплат оказывает и активная деятельность автоюристов.

Управляющий директор по рейтингам страховых компаний «Эксперт РА» Алексей Янин отмечает, что в последнее время изменилась стратегия страховщиков: «Компании стремятся снизить долю ОСАГО в своих портфелях, особенно в убыточных регионах, и замещать другими, прежде всего «немоторными» видами страхования. Кроме того, от стратегии роста многие страховщики, особенно региональные, перешли к удержанию положительного финансового результата. А для некоторых страховщиков не будет преувеличением сказать, что это стратегия выживания».

По базовому прогнозу «Эксперт РА» к концу года темпы роста страхового рынка в целом по России не превысят 3% (1,06 трлн руб.), по негативному – объем рынка сократится на 4–6% и составит 960 млрд – 1 трлн руб. Алексей Янин полагает, что динамика в регионах будет хуже, поскольку они «сильнее переживают кризис, чем страна в целом из-за эффекта от Москвы, которая оказывает сильное влияние на общую статистику». «За счет сокращения автокредитования и отказа части автовладельцев от подорожавших полисов продолжится падение взносов по каско. Положительное влияние на объем рынка продолжит оказывать развитие инвестиционного страхования жизни. Рынок ДМС продолжит расти невысокими темпами в основном за счет инфляции стоимости услуг лечебно-профилактических учреждений», – прогнозирует господин Янин.

Директор нижегородского филиала СОГАЗа Денис Курьян добавляет, что во втором квартале 2016 года повышение тарифов по ОСАГО, обеспечившее основной рост сборов, перестанет влиять на общую динамику. «Едва ли не единственным драйвером роста рынка в нынешнем году может стать страхование жизни. Благодаря росту популярности инвестиционных и накопительных программ страхования продажи полисов по страхованию жизни в первом квартале в Нижегородской области выросли на 3%, а суммарные сборы – почти на 80%, до 607 млн руб. Доля этого сегмента в общем объеме сборов за год увеличилась с 9% до 15%», – говорит господин Курьян. В целом же он считает, что объем нижегородского рынка составит около 16 млрд руб., как и в прошлом году, не демонстрируя высоких темпов роста. Прогнозы «Ингосстраха» более оптимистичны: компания рассчитывает на положительную динамику в 7–10%.

Источник: [Коммерсантъ \(г. Нижний Новгород\)](#), № 100, 08.06.16

Автор: Викулова А.