

Выплаты «Росгосстраха» на 1 млрд рублей превысили сборы. На фоне роста мошенничества в регионах лидер рынка сократил долю сразу на 10%.

В первые месяцы 2016 г. выплаты «Росгосстраха» по ОСАГО, по данным Российского союза автостраховщиков (РСА), стали больше сборов: 8,5 млрд руб. против 7,7 млрд. Такое случилось впервые за 13 лет существования ОСАГО.

После первого повышения тарифов ОСАГО в октябре премии превышали выплаты почти на 2 млрд руб.: 7,7 млрд против 5,8 млрд руб., «Росгосстрах» наращивал долю рынка, и в январе-феврале 2015 г. она составила 41% (расчет по числу проданных полисов. – «Ведомости»). В этом году она резко упала: с 39%, фиксировавшихся в конце 2015 г., до 30,6%. За январь-февраль 2015 г. компания продала 1,9 млн полисов, в этом году за аналогичный период – 1,4 млн шт.

В «Росгосстрахе» превышение выплат над сборами не комментируют. Зато представитель страховщика заверил, что говорить об уходе компании из регионов некорректно – «Росгосстрах», как и ранее, работает по всей стране, – и сообщил, что рыночная доля «Росгосстраха» вернулась к показателю 2013 г., что был перед тем, как страховщики начали уходить из регионов или сворачивать там свою деятельность (они аргументировали это недостаточностью тарифов. – «Ведомости»).

Выплаты «Росгосстраха» стали больше премий, потому что компания платит по портфелю, сформированному в прошлом году, когда у нее была большая доля рынка, а сейчас доля рынка несколько уменьшилась, говорит исполнительный директор РСА Евгений Уфимцев. В каких-то регионах страховщик стал более жестко относиться к своим филиалам или к расходам, из-за этого некоторые агенты «Росгосстраха» могли перебежать в другие компании, продолжает он: «Но я бы не сказал, что они притормозили продажи». Пока доля рынка не упала ниже 30% по штукам договоров – это никакая не проблема, а обычная волатильность, считает Уфимцев: «Нормальная работа компании, которая занимается улучшением финансового результата». С финансовой точки зрения страховщик нормально урегулирует убытки за счет резервов, успокаивает он.

Еще в начале февраля лидер рынка объявил, что ему, «мягко сказать», неинтересно

ОСАГО, и предупредил, что намерен провести оптимизацию персонала и сократить точки продаж в регионах. Серьезных доходов нет, в то же время расходы растут, объяснял тогда гендиректор «Росгосстраха» Дмитрий Маркаров. После этих заявлений региональные страховщики сообщили о росте потока клиентов ОСАГО.

А с 28 марта «Росгосстрах» на неопределенный срок объявил технический перерыв в электронных продажах ОСАГО – он вызван необходимостью донастроить систему. Две трети продаваемых электронных полисов приходятся на «Росгосстрах», следует из данных РСА. Активный спрос на электронное ОСАГО – в регионах с самой высокой убыточностью, поэтому страховщики, продающие такие полисы, оказываются под особым ударом, говорит топ-менеджер одного из страховщиков, и сейчас некоторые игроки приостанавливают или ограничивают такие продажи.

Убыточность по ОСАГО растет у всех страховщиков, хотя и меньшими темпами. «Мы с тревогой смотрим за неуклонным ростом убыточности по ОСАГО, больше всего беспокоит непрекращающаяся активность автоюристов, которые делают продажи ОСАГО в целом ряде регионов абсолютно убыточными для страховщиков», – говорит заместитель гендиректора СК «РЕСО-Гарантия» (второе место по сборам по ОСАГО после «Росгосстраха») Игорь Иванов. Новый кризис в ОСАГО, когда страховщики опять придерживают продажи полисов в регионах, как это было до повышения тарифов, он считает искусственно создаваемым. «Единственное, что сейчас приводит к разбалансировке системы, – действия автоюристов, – повторяет Иванов. – Если бы юристы не бесчинствовали, а суды принимали решения на основе расчетов по единой методике, у страховщиков не было бы оснований говорить о недостаточности тарифов в некоторых регионах».

Страховщики планируют вместе с ЦБ начать борьбу с автоюристами, в том числе с помощью внесения изменений в закон, чтобы тарифов хватало страховщикам, обещает Уфимцев.

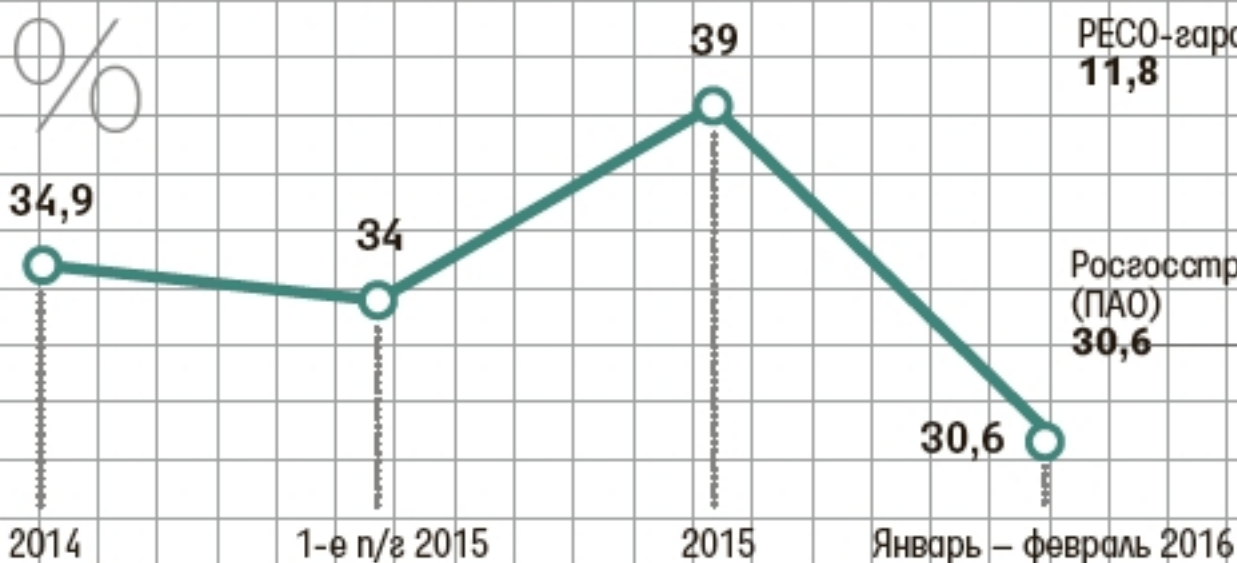
Банк России не комментирует действующие компании, напомнила его пресс-служба: ЦБ проводит регулярный мониторинг ситуации на рынке ОСАГО и анализирует все факторы, влияющие на убыточность операций, сейчас страховые тарифы достаточны для обеспечения целевого показателя убыточности, зафиксированного в структуре тарифной ставки.

Убытки растут

Средняя выплата в ОСАГО в январе-феврале, по данным РСА, увеличивалась быстрее премии и повысилась на 45% – до 58000 руб. Значительный рост выплат по ОСАГО обусловлен, прежде всего, более чем троекратным увеличением в октябре 2014 г. лимита покрытия вреда имуществу – со 120000 до 400000 руб., объясняет президент РСА Игорь Юргенс. Сказалось также введение единой методики оценки ущерба при ДТП и ценовых справочников для расчета стоимости ремонта автомобилей по ОСАГО, указывает он. Договоров стало меньше на 3% – всего 4,6 млн.

ОСАГО и его лидер

Как падала доля рынка «Росгосстраха»



Доли крупнейших ст

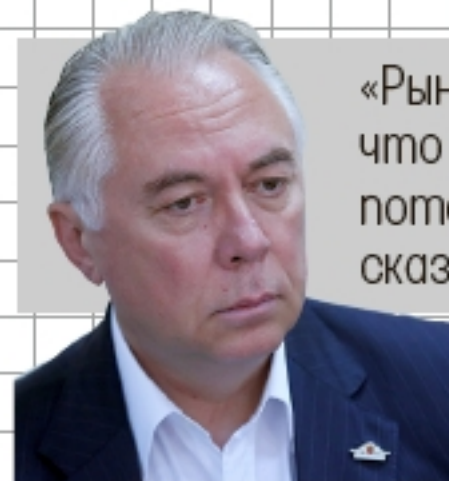
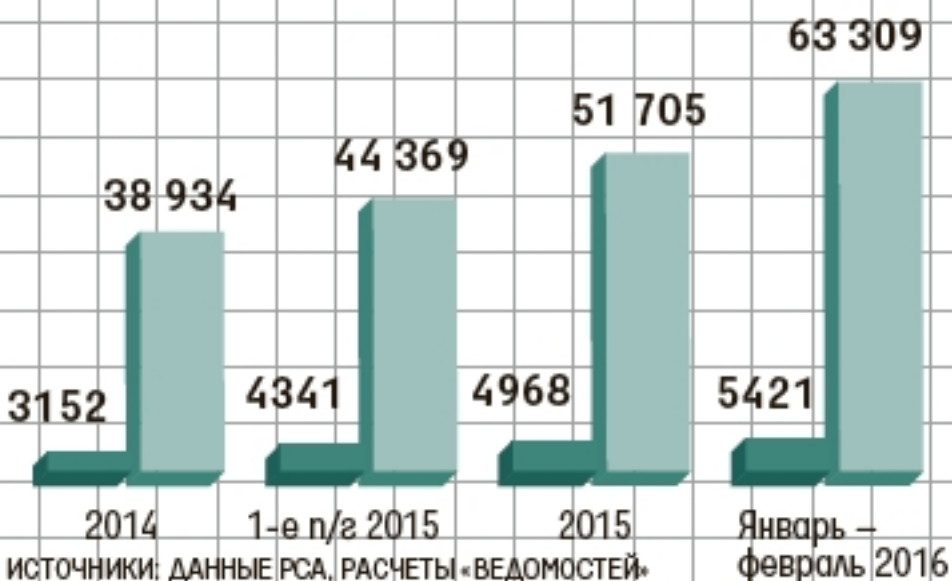
РЕСО-гарантия
11,8

Росгосстрах (ПАО)
30,6



прочие
19,9

Средние премии и выплаты, руб.



«Рынок
что
потом
сказ

ИСТОЧНИКИ: ДАННЫЕ РСА, РАСЧЕТЫ «ВЕДОМОСТЕЙ»

История в «Ведомостях», 31.03.16