

*По итогам I полугодия 2015 года совокупные сборы страховщиков в Приморском крае увеличились на 5,7% (до 3,7 млрд рублей), при этом объем страховых выплат вырос на 41% (до 1,5 млрд рублей), сообщили газете «Золотой Рог» в страховой группе «СОГАЗ» со ссылкой на данные Центрального банка РФ.*

Одним из самых динамичных сегментов рынка страховщики считают обязательное страхование автогражданской ответственности, что, собственно, и прогнозировали эксперты на этот год. Положительная динамика по сборам была обеспечена увеличением тарифов осенью прошлого года и весной текущего года. В результате прирост в этом виде страхования в нашем крае оказался на уровне 30%, сумма сборов выросла до 1,24 млрд рублей. В «Росгосстрахе» считают, что повышение тарифов ОСАГО спасло страховой рынок во втором квартале 2015 года от общего падения.

Заметно оживилось в этом году и страхование морских рисков. В Приморском крае этот вид страхования стал еще одним драйвером роста рынка, сборы по которому увеличились на 99% – до 418 млн рублей. Данные ЦБ говорят и о существенном росте премий в страховании имущества граждан, где сумма сборов выросла до 111,5 млн рублей, рост составил 25%.

### ***Пластичный спрос***

В то же время премии по страхованию жизни в нашем регионе растут медленнее, чем в целом по России. За первые полгода они увеличились только на 2,7%, достигнув 498 млн рублей, тогда как средний показатель в стране равен 12,5%.

Как пояснили «Золотому Рогу» в СК «Колымская», специфика страхования жизни заключается в том, что премии там всегда растут. На рынке, конечно, может наступить период «замирания», но так как взносы рассчитаны на длительные периоды времени, то резких колебаний, как в обычном страховании, там не бывает. Они просто сглажены сроками уплаты взносов. Поэтому рынок сегодня хоть и медленно, но все-таки растет. В то же время при нынешнем положении дел в экономике складывается не лучшим образом ситуация в части новых договоров при традиционном страховании жизни, которое обычно происходит не через банки при выдаче ипотеки и кредитов, а через агентов.

– Если говорить о традиционном страховании жизни, то сборы в нашей компании не падают, но и не так активно растут, – говорит президент СК «Колымская» Григорий Лесков. – Как правило, если складывается тяжелая ситуация в стране, то люди больше обращаются к страхованию на случай смерти, но если ситуация выправляется, то чаще заключают договоры накопительного страхования жизни. Мы в этом году имеем достаточно сдержанную динамику в части длинных договоров страхования жизни, т.е. связанных со страхованием пенсий или детей на срок больше 10 лет. Но при этом у нас довольно неплохая динамика по страхованию на случай смерти. Поэтому портфель наш, в принципе, достаточно сбалансирован.

Фактором, стимулирующим спрос в накопительном страховании, стали также изменения в законодательстве, вступившие в силу с 1 января этого 2015 года. В соответствии с поправками в Налоговый кодекс РФ физические лица, заключившие договор добровольного страхования жизни на срок не менее 5 лет, теперь могут ежегодно получать социальный налоговый вычет по НДФЛ с суммы уплаченных по таким договорам страховых взносов. Правда, эти поправки предполагают определенные ограничения: социальный налоговый вычет клиент страховой компании может получить на сумму, в совокупности не превышающую 120 тыс. руб. за налоговый период, соответственно, максимальный размер возвращаемой суммы – 15600 рублей в год.

– Это существенное подспорье для тех страховых компаний, которые работают на рынке страхования жизни, – говорит Григорий Лесков, – потому что дает возможность нашим продуктам конкурировать с банковскими депозитами в части доходности. Мы имеем средний платеж по длинному страхованию жизни порядка 4–6 тыс. руб. в месяц, поэтому в критерии вычетов у нас все укладывается.

Более чем в два раза выросла на этот раз и сумма сборов в агростраховании в Приморье. Если в прошлом году в первом полугодии премии страховщиков составили 20,5 млн руб., то в этом году за аналогичный период страховые компании собрали 41,5 млн руб. По данным НСА, в крае было застраховано рекордное для региона количество засеянных гектаров – более 33%. Как известно, организующая роль в активизации агрострахования в субъектах принадлежит местным руководителям отрасли. Причиной резко возросшей активности страхователей в этом году, по словам самих сельхозпроизводителей, стала введенная в практику привязка к страхованию сельхозрисков так называемой погектарной господдержки.

– Чрезвычайные ситуации, произошедшие в течение последних двух лет на Дальнем Востоке, дали толчок развитию агрострахования, – говорит заместитель директора филиала СК «МАКС» во Владивостоке Ольга Гурулева, – объем застрахованных площадей существенно увеличился. Государственная поддержка оказалась важным механизмом в защите имущественных интересов сельхозтоваропроизводителей, особенно в наших сложных погодных условиях. Компанией «МАКС» в этом году страховой защитой обеспечены посевы на площади более 60 тыс. га, оформлено 43 договора страхования урожая на общую сумму ответственности 1 млрд руб.

### ***Рынок снижает темпы***

В то же время страховой рынок Приморского края испытал существенное снижение показателей в других видах страхования. Наиболее заметное падение сборов произошло в сегменте страхования от несчастных случаев и болезней – минус 39%, сумма сборов здесь снизилась до 343,7 млн руб., что объясняется во многом падением объемов потребительского кредитования и, как следствие – уменьшение количества оформляемых гражданами полисов страхования от несчастных случаев и болезней, которые, как известно, часто являются составляющими кредитного пакета. Кроме того, сказалось также сокращение платежеспособности предприятий, которые зачастую используют страхование от несчастного случая как одну из составляющих социального пакета для своих работников из-за имеющихся здесь налоговых льгот.

Еще одним сегментом рынка, где снизились сборы, стало добровольное автострахование. Снижение в крае составило почти 16%. Страховые компании собрали за полгода 449 млн руб. по договорам автокаско и ДСАГО. Сдерживающее влияние на рост рынка оказывает сокращение продаж автомобилей и отказ страхователей приобретать страховое покрытие по возросшим тарифам.

– В условиях кризиса и падения объемов кредитования бизнес начинает сокращать расходы на страхование, – рассказывает директор Дальневосточного филиала СОГАЗа Валентина Скляр. – Так, на 12%, до 171 млн рублей, сократились сборы по страхованию имущества предприятий. Отрицательную динамику демонстрирует и рынок ДМС, где падение составило 2,3%, до 176 млн рублей.

### ***Фактор выживания***

Приморье остается регионом с быстрорастущим уровнем страховых выплат. За первое полугодие объем выплат здесь увеличился на 41%, в то время как в целом по России прирост составил 9,5%. В абсолютном выражении наибольший прирост выплат произошел в сфере ОСАГО – плюс 367 млн руб., до 771,2 млн руб., что связано с существенным увеличением лимитов возмещения ущерба по этому виду страхования.

– На Дальнем Востоке в связи с очень развитым рынком б/у запчастей к японским автомобилям оценка ущерба до введения Единой методики зачастую делалась не с учетом износа, как было принято в европейской части России, а с учетом стоимости б/у запчастей, – поясняет ситуацию Татьяна Межуева, директор Дальневосточного регионального центра СПАО «Ингосстрах». – После начала применения Единой методики расчета ущерба выплаты существенно увеличились. Кроме того, компании в целях сокращения судебных издержек стали больше внимания уделять досудебному урегулированию, что также способствовало увеличению средней выплаты.

Кроме того, специалисты отмечают рост почти втрое – до 111 млн рублей – выплат по страхованию жизни. В то же время сократились выплаты в добровольном автостраховании. Если в целом по России они снизились почти на 10%, то в Приморском крае только на 7%, т.е. до 373,8 млн руб.

«В текущих условиях страховщикам необходимо задуматься над эффективностью своей работы, качеством и стоимостью каналов продаж. Потребность в этом проявилась уже давно, но из-за негативного воздействия кризиса и резкого падения темпов роста рынка вопросы эффективности становятся главными факторами выживания страховщиков», – отмечает Валентина Скляр.

**Источник:** [Золотой Рог](#) , 23.09.15

**Автор:** Абашева Е.