

*За первое полугодие страховщики собрали 517,7 млрд руб. – лишь на 2% больше, чем годом ранее, следует из данных Центробанка. Страховщики признают, что и такого роста могло не случиться, если бы не рост тарифов по ОСАГО.*

Сборы по «автогражданке» выросли на 39%, до 93,9 млрд руб., а сборы по каско упали на 14%, в результате рынок каско впервые по размерам оказался меньше, чем ОСАГО, – 89,9 млрд руб.

Учитывая октябрьское и апрельское повышение цен на ОСАГО, такие показатели страхового рынка говорят о его глубоком падении, считает первый зампред правления СОГАЗа Николай Галушин. Падение связано с серьезным кризисом в стране, следствием которого явились сокращение объемов кредитования бизнеса и граждан, снижение объема продаж автомобилей, девальвация рубля, объясняет он: как и в кризис 1998 и 2008 гг., бизнес стал сокращать расходы, в том числе и за счет сокращения бюджетов на страхование.

Продажи машин упали, за счет девальвации рубля произошло повышение стоимости запасных частей автомобилей, перечисляет причины снижения сборов по каско руководитель управления андеррайтинга «АльфаСтрахования» Илья Григорьев. В результате тарифы на каско с начала года выросли в среднем по рынку, по его данным, на 20–30%, а на отдельные марки, например Land Rover и Jaguar, – почти в 2 раза.

«В лучшие времена кредитные продажи каско составляли порядка 60%, но I квартал, например, был провальным – банки почти не выдавали кредиты, а ставки были очень высокими», – сетует Григорьев. Падение сборов, по его словам, связано еще и с тем, что из-за высоких цен на каско люди стали больше покупать усеченные программы или полисы с франшизой (некрупные убытки исключаются из покрытия полиса), которая в среднем снижает премию на 20%. По нашему портфелю около 60% договоров каско, которые заключаются у дилеров, – с франшизой, говорит Григорьев. А некоторые клиенты из-за высоких тарифов вообще «проголосовали ногами», добавляет Галушин.

Кроме ОСАГО за январь-июнь на 12% (до 53,4 млрд руб.) вырос рынок страхования жизни. Но этот рост во многом объясняется «низкой клиентской базой», отмечает Галушин. Рынок добровольного медицинского страхования (ДМС) за шесть месяцев

прибавил 4,8%, до 87,4 млрд руб. Но небольшой рост – лишь следствие повышения стоимости медицинских услуг, считает исполнительный директор СК «МАКС» Андрей Мартьянов. Сейчас корпоративные клиенты не отказываются полностью от ДМС, но стараются сокращать программы, а некоторые компании отдельные расходы перекладывают на сотрудников, частично оплачивая полисы. В других компаниях выделяется отдельная категория сотрудников, которым полагается ДМС, рассказывает Мартьянов.

По большинству остальных видов страхования сборы упали. Вслед за падением кредитования сборы по страхованию от несчастного случая (часто предлагается вместе с кредитом) сократились на 19% (до 40 млрд руб.), по страхованию имущества – на 9,5% (до 185,9 млрд руб.).

Нет никакого повода для оптимизма, огорчен Галушин: «Кроме ОСАГО, драйверов роста больше не вижу». Рынок по итогам года, безусловно, вырастет примерно на 5%, но исключительно за счет корректировки тарифов, прогнозирует он. Все, кроме ОСАГО, будет стагнировать или падать, согласен Мартьянов. По нашим прогнозам, страховой рынок в 2015 г. немного вырастет за счет ОСАГО и страхования жизни, но с учетом инфляции – покажет снижение, говорит аналитик S&P Виктор Никольский.

### **Динамика сборов по каско и страхованию от несчастного случая (НС), млрд руб.**

 .

2014 г .

I кв. 2015

I п/г 2015

Каско

212,3

48,5

104,3

158

218,5

42,7

89,9

НС

93,8

23,9

49,4

73,01

95,5

18,6

39,9

*Источник: ЦБ РФ*

**Источник:** [Ведомости](#) , 31.08.15

**Автор:** Каверина М.