

*В I квартале выплаты страховщиков жизни впервые практически удвоились до 5,2 млрд руб. Сборы при этом прибавили лишь 9,9% (до 17,4 млрд руб.), следует из статистики ЦБ. Из-за кризиса люди стали на 20–30% чаще досрочно выходить из программ накопительного страхования жизни, забирая выкупные суммы, объясняют одну из причин роста выплат эксперты. В денежном выражении выплаты 10 крупнейших страховщиков выросли на 100–500 млн руб. (см. таблицу).*

### Как росли выплаты крупнейших страховщиков жизни в I квартале

Компания
----------

Выплаты, тыс. руб.
--------------------

Изменение, тыс. руб.
----------------------

Росгосстрах-Жизнь
-------------------

728169
--------

311155
--------

СиВ Лайф
----------

623628
--------

555010

Альянс Жизнь

584201

454399

МетЛайф

518482

6243

Сбербанк страхование жизни

491188

427353

АльфаСтрахование-Жизнь

242996

165610

Ренессанс Жизнь

234933

169676

СОГАЗ-Жизнь

210752

56139

PPF Страхование жизни

210121

97465

Чулпан-Жизнь

145179

-15046

*Источник: данные ЦБ, расчеты «Ведомостей»*

«В большей степени рост выплат связан с увеличением выплат по рисковому, в том числе кредитному страхованию», – считает гендиректор «Сбербанк страхования жизни» Максим Чернин. В прошлые годы страховщики активно наращивали портфели кредитного страхования жизни, сейчас пришло время выплат, в том числе по досрочным погашениям кредитов, говорит он. На рынке был рост расторжений выше обычного почти на 30%, но назвать его судьбоносным нельзя, указывает он. В «Сбербанк страхования жизни», по его словам, за досрочными выкупными суммами обратились около 5% клиентов.

В декабре был небольшой всплеск – люди в панике расторгли рублевые договоры, но в среднем по рынку тогда это не превышало 12%, в стабильной ситуации – обычно меньше, рассказал сотрудник одного из лидеров страхования жизни. В декабре и на протяжении I квартала люди забирали деньги, даже теряя, некоторым просто нечем было платить новый взнос, отмечает топ-менеджер крупного страховщика.

В прошлый кризис страховщики жизни столкнулись с более массовым расторжением долгосрочных программ – порядка 35%, вспоминает другой страховщик.

Нестабильность макроэкономической ситуации в конце 2014 г. – начале текущего года спровоцировала значимый рост досрочных расторжений договоров, в том числе по валютным полисам, подтверждает директор центра административной поддержки СК «Альянс Жизнь» Герман Мышев. Клиенты, по его словам, предпочитали зафиксировать выгодный для них курс валют. В «Альянс Жизни» досрочные выплаты по накопительному страхованию жизни увеличились более чем на 20% по сравнению с прошлым годом, оценивает Мышев.

В «Росгосстрах-Жизни» сейчас доля расторгаемых договоров выросла от докризисного уровня на 15–20%, говорит гендиректор страховщика Александр Бондаренко. Рост расторжений отмечает и представитель «PPF Страхования жизни». Компания не раскрывает, насколько вырос объем досрочных выкупов. В I квартале он занимал 60% всех выплат (всего компания выплатила 311 млн руб.), сообщил член совета директоров «PPF Страхования жизни» Владислав Минар. Это приемлемый показатель, говорит он, и не является неожиданностью из-за текущей экономической ситуации.

По мнению президента СК «Ренессанс Жизнь» Олега Киселева, удвоение страховых выплат не связано с досрочными расторжениями: сейчас наступает период, когда у большого числа клиентов истекают сроки действия договоров, это касается как программ накопительного страхования жизни сроком от пяти лет, так и инвестиционного страхования жизни со сроками три и пять лет. Это лишь первая волна выплат по заканчивающимся программам, дальше динамика выплат будет еще выше, добавляет представитель СК «АльфаСтрахование-Жизнь».

### ***Долгий горизонт***

Покупатель полиса накопительного страхования жизни в течение нескольких лет платит фиксированные взносы, чтобы накопить к нужному сроку определенную сумму. Взамен страховая компания гарантирует клиенту ежегодное начисление небольшого дохода (3–9%) на накопительную часть взноса (меньшая часть взносов идет на покрытие риска нетрудоспособности или смерти застрахованного). «Штраф» для клиента за досрочный выход из программы в первые годы очень высок (у некоторых страховщиков – 100%). Договоры инвестиционного страхования жизни, как правило, предполагают единовременный взнос, причем досрочное расторжение может быть выгодно клиенту в момент высокого инвестдохода во время роста ставок.

**Источник:** [Ведомости](#) , 17.06.15

**Автор:** Каверина М.