Страховщики готовятся продавать ОСАГО бывшим клиентам «Росгосстраха», которому ЦБ ограничил лицензию. Некоторые из них собираются за счет них существенно увеличить сборы.

Место освободилось

В четверг, 28 мая, на следующий день после того, как Банк России приостановил лицензию ОСАГО компании ООО «Росгосстрах», в нескольких крупных страховых компаниях прошли совещания. Их руководители обсуждали стратегию дальнейшего привлечения клиентов ОСАГО на тот период, пока лидер отсутствует на рынке.

С 27 мая ООО «Росгосстрах» не может продавать новые полисы ОСАГО. За прошлый год компания продала 16,6 млн полисов, это почти 40% всех заключенных договоров ОСАГО за год.

Агрессивно привлекать новых клиентов решили в ВСК (третья на рынке ОСАГО после «Росгосстраха» и «РЕСО-Гарантии»), рассказали РБК два сотрудника крупных страховых компаний. Портал banki.ru написал, что руководство ВСК попросило своих агентов воспользоваться ситуацией с ограничением «Росгосстраху» лицензии по ОСАГО и привлечь новых клиентов. По словам агента ВСК, на которого ссылается портал, ВСК разослала своим агентам СМС-сообщения, где говорится, что ограничение лицензии «Росгосстраху» «дает возможность привлечь новых клиентов и улучшить качество страхового портфеля».

Пресс-служба ВСК не ответила на запрос РБК.

Один из филиалов компании «РЕСО-Гарантия» отправил своим агентам письмо, которое также содержало призыв к более активным продажам полисов из-за приостановки лицензии «Росгосстраха», рассказали РБК источник, близкий к РЕСО, и источник в одной из страховых компаний. Официально «РЕСО-Гарантия» опровергла эту информацию, разместив на своем сайте сообщение о том, что компания не имеет отношения к этому письму. Заместитель гендиректора «РЕСО-Гарантии» Игорь Иванов

сказал РБК, что компания не собирается менять бизнес-модель и стремительно наращивать продажи ОСАГО. «Распоряжения от руководства наращивать продажи полисов ОСАГО не было, было указание обеспечить всем желающим возможность приобретения полисов», – говорит Иванов. По его словам, в связи с этим сейчас во всех офисах проверяют наличие бланков ОСАГО и отправляют новые туда, где они могут в ближайшее время закончиться.

«ВСК и «РЕСО-Гарантии» проще всего быстро нарастить объем продаж полисов ОСАГО, потому что у них самые крупные агентские сети», – сказал РБК руководитель крупной страховой компании. Такое же мнение высказали еще два собеседника РБК из других страховых компаний.

Желающих немного

Страховщики находятся в состоянии неопределенности, говорит один из собеседников РБК из крупной страховой компании: «С одной стороны, надо бежать и занимать долю рынка, которую раньше держал «Росгосстрах». С другой стороны, это потребует инвестиций, но если через одну-две недели вернут лицензию РГС, то зачем нужны все эти инвестиции?»

«АльфаСтрахование» не планирует существенно наращивать портфель ОСАГО, сказал РБК руководитель управления методологии обязательных видов «АльфаСтрахования» Денис Макаров. По его словам, в ближайшие дни компания будет внимательно следить за динамикой потока клиентов. Тем не менее в «АльфаСтраховании» готовы «подключить дополнительные ресурсы», чтобы продать полисы ОСАГО тем автомобилистам, которые ранее планировали пролонгировать их в «Росгосстрахе».

Заместитель гендиректора САК «Энергогарант» Антон Легчилин сказал РБК, что компания не планирует намеренно увеличивать сборы по ОСАГО в связи с временным ограничением лицензии РГС, так как ОСАГО не является приоритетным видом страхования для компании. «Тем не менее очевидно, что некоторый сверхплановый рост сборов в этот период в ряде регионов будет (на 25–35% от плановых цифр)», – говорит он, добавляя, что такое же увеличение, скорее всего, будет и у других страховщиков.

У «Ингосстраха» тоже нет планов наращивать продажи ОСАГО за счет временного ухода с рынка «Росгосстраха», сказал вице-президент компании Илья Соломатин. «Мы полагаем, что трудности «Росгосстраха» продлятся недолго и он в скором времени возобновит продажи. Тем более даже сейчас группа может продавать полисы от ОАО «Росгосстрах» и «Капитал Страхования», – сказал он.

О том, что группа «Росгосстрах» продолжает продавать полисы ОСАГО через ОАО «Росгосстрах» и «Капитал Страхование», рассказали РБК еще два источника в крупных страховых компаниях.

ОАО «Росгосстрах» не продает полисы ОСАГО, сообщили в пресс-службе компании. Компания работает в штатном режиме, сообщили в пресс-службе «Капитал Страхования», не уточнив, увеличились ли продажи ОСАГО за последние два дня.

Крупнейшие страховые компании по ОСАГО за I квартал 2015 года, млрд руб.

Автор: Метелица Е.

Источник: [РБК daily](), 29.05.15