Показатель премий "Росгосстраха" демонстрировал отрицательную динамику весь 2017 год, она усиливалась с каждым кварталом, согласно данным статистики Банка России.
Рыночная доля компании за прошлый год значительно снизилась — в 3,1 раза. В первом квартале 2016 года она составляла 19,3%, а по итогам 2017 года — уже лишь 6,2%, отметила главный эксперт "Интерфакс-ЦЭА" Анжела Долгополова.
"По итогам первого квартала 2017 года (по сравнению с аналогичным периодом 2016 года) компания продемонстрировала отрицательную динамику премий в размере 13%, по итогам 6 месяцев этот показатель снизился уже на 21,2%, по итогам 9 месяцев 2017 года сбор премий сократился на 27,8%. В конце всего 2017 года по сравнению с 2016 годом объем премий снизился уже на 36%. В результате "Росгосстрах" за 2017 год "скатился" на 6-е место в рэнкинге крупнейших страховщиков по показателю собранных премий, тогда как по итогам 2016 года компания занимала 2-е место", — сказала аналитик "Интерфакс-ЦЭА".
Одновременно на фоне падающих премий вырос уровень выплат компании по итогам прошлого года. Это стало следствием сознательного сокращения страховых сборов по ряду направлений. При этом компания, естественно, продолжала платить по старым обязательствам, попадая "в ножницы" разрыва показателей. Между тем к концу 2017 года, как показывает статистика, наметилась некоторая стабилизация в выплатах.
"Так, по итогам 2017 года уровень выплат компании составил 100,4%, тогда как в 2016 году он составлял 79,1%. При этом надо отметить, что к концу 2017 года уровень выплат несколько стабилизировался, так как "внутри года" (первый квартал, 6 месяцев, 9 месяцев) отмечались более высокие значения этого показателя (107,4%, 105%, 106,3% соответственно)", — детализировала А.Долгополова.
Хроника пикирующего ОСАГО
Неуклонное снижение премий по ОСАГО, как полагает нынешнее руководство "Росгосстраха", — залог выздоровления страховщика в будущем.
"Темпы сокращения премий по ОСАГО нарастали у компании в течение всего 2017 года. Так, за первый квартал компания продемонстрировала отрицательную динамику в размере 20%, по итогам первого полугодия 2017 года она составила уже 25,9%, а по итогам 9 месяцев прошлого года — 37,1%. За весь 2017 год темпы сокращения премий оказались на уровне 43,7%", — пояснила аналитик.
ОСАГО в свое время принесло компании колоссальные убытки, что привело к необходимости снижения доли "Росгосстраха" в данном секторе. Ранее отмечались случаи, когда компания под разными предлогами отказывалась продавать полисы ОСАГО, чем вызывала недовольство у надзорных органов, напомнила А.Долгополова.
Тем не менее, "Росгосстрах" добивается поставленной цели по сокращению премий в этом обязательном виде страхования. "Если в 2016 году "Росгосстрах" был на 1-м месте по сбору премий по ОСАГО, то по итогам 2017 года он уже передвинулся на 2-ю позицию. За 2017 год рыночная доля компании в секторе ОСАГО снизилась в 1,7 раза (с

23,5% по итогам 2016 года до 14% по итогам 2017 года). Объем премий, собранных компанией по ОСАГО, за 2017 год составил 31 млрд рублей, снизившись (как было сказано выше) на 43,7%. Выплаты компании по ОСАГО за 2017 год составили 56,7 млрд рублей.

"В течение всего 2017 года из-за опережающих темпов сокращения премий над выплатами у компании наблюдался крайне высокий уровень выплат по данному виду страхования, — подчеркнула А.Долгополова. — По итогам 2016 года уровень выплат по ОСАГО находился в пределах 128,4%, а по итогам первого квартала 2017 года он уже составлял 191,5%, за 6 месяцев прошлого года показатель подскочил до 182,4%, за 9 месяцев 2017 года он был 203,3%. За весь прошлый год уровень выплат компании составил 182,7%".

Опереться на автокаско и имущество физлиц

Из статистики ЦБ видно, что "Росгосстрах" делает ставку на автокаско и страхование прочего имущества физлиц, считает А.Долгополова. В течение 2017 года компания меняла структуру своего страхового портфеля: она снижала долю ОСАГО, ДМС и страхования юрлиц, при этом наращивалась доля страхования имущества физлиц и автокаско.

По итогам первого квартала прошлого года доля ДМС в портфеле компании составляла 12,1%, по итогам 2017 года она снизилась до 7,6%. Одновременно по итогам первого квартала доля "прочего страхования юрлиц" в портфеле компании составляла 2,9%, по итогам всего 2017 года она снизилась до 2,3%. Доля автокаско в портфеле компании за первый квартал составляла 18%, а по итогам 2017 года она выросла до 22%.

Вместе с тем по итогам первого квартала 2017 года доля "прочего имущества физлиц" в портфеле компании составляла 13,3%, а к концу прошлого она выросла до 20,6%.

"Нынешняя вынужденная стратегия "Росгосстраха" сильно напоминает политику, которую компания проводила до принятия закона об ОСАГО в РФ. В ней была опора на физлиц, на бизнес в регионах, на страхование домиков и квартир и частично — на страхование самих автомобилей", — отметил в беседе с "Интерфаксом" один из экспертов страхового рынка.

ИСточник: Финмаркет, 06.03.2018