«Дочка» Сбербанка – «Сбербанк страхование жизни» – ждет, что по итогам 2019 г. сборы по инвестиционному страхованию жизни (ИСЖ) упадут. О том, что компания предусмотрела такой сценарий, «Ведомостям» рассказали два человека, слышавшие это от сотрудников страховщика, а также человек, узнавший об этом от бывшего сотрудника Сбербанка. С момента своего основания в 2012 г. и до сих пор «Сбербанк страхование жизни» только увеличивала сборы, в том числе по ИСЖ.

За 2018 г. сборы компании выросли на 77% до 181,5 млрд руб., следует из сообщения на сайте страховщика. На ИСЖ пришлась большая часть взносов – 124 млрд руб., за год это двузначный рост, говорил и. о. гендиректора «Сбербанк страхование жизни» Виктор Дубровин на прошлой неделе.

Размер сборов по ИСЖ в 2019 г. как в «Сбербанк страхование жизни», так и по рынку в целом будет зависеть от общей экономической конъюнктуры, в том числе от размера ставок по депозитам и волатильности рынка, сообщил представитель компании в ответ на вопросы «Ведомостей». Компания предусмотрела несколько возможных вариантов развития событий, «в основе которых разные сценарии развития рынков», сказал он. Представитель Сбербанка от комментариев отказался.

ИСЖ – драйвер всего страхового рынка, указывал ЦБ. Основные продавцы – банки, предлагающие полисы ИСЖ как более доходную альтернативу вкладам и получающие вознаграждение за продажи.

Сборы по ИСЖ сократятся у большинства крупных компаний, в том числе у «Капитал лайф страхование жизни», считает ее гендиректор Евгений Гуревич. Рост сборов по ИСЖ начал замедляться еще в III квартале 2018 г., а в IV квартале рынок ИСЖ и вовсе упал, напоминает он. «Ренессанс жизнь» планирует «умеренный рост сборов по ИСЖ», передал ее гендиректор Олег Киселев. Остальные крупные страховщики жизни из топ-5 по сборам («Альфастрахование-жизнь» и «ВТБ страхование жизни») от комментариев отказались.

«Ингосстрах-жизнь» не ожидает по итогам года роста сборов по ИСЖ: компания переключилась на другие продукты страхования жизни, говорит его гендиректор

Владимир Черников. «МАКС-жизнь» при оптимистичном сценарии планирует рост сборов по ИСЖ, передал гендиректор компании Андрей Мартьянов. Но с начала года страховщик пока что собирает меньше, чем планировал, сетует он, замечая, что это связано с ростом ставок по вкладам, а также негативным фоном вокруг ИСЖ и насыщением этого рынка.

Круг физлиц, осознано покупавших полисы ИСЖ, «очень узок», говорит директор страховой аналитической группы Fitch Анастасия Литвинова. А те, кто покупал полисы, не понимая их отличия от вкладов, стали лучше разбираться в особенностях продукта: продажи замедляются, указывает она.

ЦБ ожидает, что рынок ИСЖ будет под давлением: продажи полисов стандартизируются, а информированность граждан об особенностях ИСЖ вырастет, пишет регулятор в своем «Обзоре ключевых показателей деятельности страховщиков по итогам III квартала 2018 г.». Сказывается и рост ставок по вкладам, указывает ЦБ.

Осенью прошлого года ЦБ заявил, что выявил недобросовестные продажи ИСЖ. Полисы продаются под видом вкладов, а доходность ниже депозитов, тогда как продавцы полисов убеждают граждан в обратном. Чтобы покончить с недобросовестными продажами, ЦБ подготовил ужесточающее их указание. Оно находится на регистрации в Минюсте, планируемый срок вступления в силу – 1 апреля, напомнил представитель ЦБ.