



Созданная в прошлом году Российская национальная перестраховочная компания (РНПК) утвердила пятилетнюю стратегию развития: к 2021 г. она планирует увеличить чистую прибыль втрое до 24,6 млрд руб. (в этом году компания рассчитывает получить 7,6 млрд руб.). Всю прибыль, полученную за пять лет, РНПК направит на пополнение капитала, увеличив его таким образом вдвое до 55,7 млрд руб. Изначально уставный капитал РНПК планировалось довести до 71 млрд руб., но пока оплачено 21,3 млрд руб., а чтобы перестраховщик мог принимать особо крупные санкционные риски, ЦБ (контролирует 100% РНПК) предоставил ему материнскую гарантию еще на 49,7 млрд руб. Гарантия бессрочная, указывает представитель РНПК, но при достижении определенного уровня капитала перестраховщик перестанет в ней нуждаться.

К 2021 г. РНПК планирует стать крупнейшим перестраховщиком в России: контролировать более 40% рынка входящего перестрахования (сейчас чуть менее 40% рынка занимают совокупно два лидера – «Согаз» и «Ингосстрах») и принимать не менее 15% всех основных рисков на рынке исходящего перестрахования. Рост РНПК вряд ли приведет к сокращению рыночной доли «Ингосстраха», считает его гендиректор Михаил Волков: «Думаю, рынок перераспределится за счет других участников». Представитель «Согаза» на запрос не ответил.

Половина портфеля РНПК к 2021 г. должна приходиться на перестрахование имущества юрлиц. РНПК планирует в 3 раза сократить в портфеле долю санкционных рисков (до 8%) и почти вдвое – долю рисков, переданных по обязательной цессии (до 36%). Сейчас страховые компании в обязательном порядке передают РНПК 10% рисков по договорам перестрахования объектов, находящихся под международными санкциями, и она должна их принять. По всем остальным рискам страховщики обязаны предложить ей перестраховать 10%, а компания решает, перестраховывать ли их и в каком объеме. РНПК рассчитывает, что гораздо больше страховщиков будут отдавать риски добровольно и доля не связанного с цессией бизнеса вырастет втрое – до 32%.

Компания также не исключает возможности получить лицензию на прямое страхование. Еще одну 100%-ную «дочку» ЦБ – Национальную систему платежных карт (НСПК) – регулятор может акционировать и часть ее капитала продать сторонним инвесторам. Система была создана в 2014 г., после того как Visa и Mastercard перестали обслуживать карты банков, подпавших под санкции. Она создала платежную систему «Мир» и обрабатывает российские транзакции международных систем: Mastercard и Visa передавали свой трафик в НСПК в 2015 г., JCB, American Express, China Union Pay – в 2016 г. Затраты на создание НСПК (4,3 млрд руб.) ЦБ почти окупил за два года. По закону никто из инвесторов не может получить больше чем 5% ее акций, а 50% плюс 1 акция должны остаться у ЦБ.

РНПК к 2021 г. должна быть готова к выходу на IPO, отмечается в документе. При этом реальное IPO не планируется, поясняет президент перестраховщика Николай Галушин: «Выход на IPO сопряжен с отменой санкций в отношении России». Однако РНПК должна соответствовать стандартам корпоративного управления, отчетности перед акционерами, управления рисками, как будто она является публичной компанией,

продолжает он, это позволит ей предстать в лучшем свете перед потенциальным инвестором и упростит возможные сделки по покупке активов, ведь «компания не из офшора, с понятным балансом, акционером, системой управления» будет привлекательна и как инвестор тоже. Если же РНПК решит развиваться за рубежом, ей не придется менять систему корпоративного управления, добавляет Галушин. Планирует ли ЦБ проводить IPO своей «дочки», когда и при каких условиях, представитель регулятора также не уточнил. Закон предусматривает возможность появления новых акционеров у РНПК: одно лицо или группа лиц могут приобрести не более 10% ее акций.

Акции РНПК могли бы купить инвестфонды из США и Европы, считает начальник аналитического департамента УК «БК-сбережения» Сергей Суверов, но проблемой может быть их низкая ликвидность из-за относительно небольшого размера компании. Под санкциями, как правило, находятся «отраслевые чемпионы», это значит, что проекты перестраховываются серьезные, к тому же у европейских инвесторов есть большой аппетит к страховому бизнесу, замечает гендиректор УК «Спутник – управление капиталом» Александр Лосев.

Источник: Ведомости.ю 17.05.2017