



Программы по страхованию жизни актуальны для всех: и для тех, кто учит детей или дирижирует оркестром, и для тех, кто рискует не только нервными клетками, но и своим здоровьем, – пожарных, крановщиков, водолазов и многих других. Любопытно, что наши соотечественники, чья работа не связана с ежедневной угрозой для жизни и здоровья, чаще всего заключают договоры по страхованию жизни. О том, с чем это связано, рассказывают специалисты СК «Allianz РОСНО Жизнь».

Классы риска и профессии

89,5% договоров страхования заключено клиентами, чья профессия приравнивается к I классу риску – минимальная степень риска (анализировался страховой портфель агентской сети компании «Allianz РОСНО Жизнь» по состоянию на 04.2012. В портфеле компании доля *кредитного страхования* исторически не превышает 5%). Иными словами – их здоровье и жизнь вне опасности, по крайней мере в свете профессиональных обязанностей.

К этой категории относятся все линейные офисные позиции, а также следующие специальности:

– воспитатель детского сада и преподаватель;

– гравер;

– музыкант и звукооператор;

– огранщик драгоценных камней;

– портной;

– фотограф и архитектор, не выезжающие на площадки;

– художник и другие.

На втором месте – сотрудники с низкой степенью риска, II класс, и со средней, III класс. В эти группы входят руководители средних и топовых уровней (их тоже – большинство), а также представители таких профессии, как:

– биржевой брокер;

– журналист и редактор;

– медицинские работники;

– парикмахер;

– повар, сыровар, мастер пивоварения;

– химик-технолог;

– ювелир;

– дубильщик;

– жестянщик;

– маляр, штукатур;

– скорняк;

– слесарь;

– стеклодув;

– стекольщик *и другие*.

На третьем месте – работники с максимальной степенью риска, IV и V классы. Это все те, кто работает в опасных условиях, где вероятность получения травмы крайне высока.

О причинах

Подобному разграничению есть объяснения. С одной стороны, специалистов, которые трудятся в сферах, связанных с опасностью для жизни, как правило, страхуют работодатели. Поэтому эта группа людей не представлена 100% в этом отчете (анализируются только клиенты – физические лица). К слову, по нашим оценкам, компании инвестируют в рискованные программы линейных сотрудников суммы,

сопоставимые с 0,5–1,5% объема фонда оплаты труда специалиста и от 1,5% до 3% ФОТ – на менеджера. В накопительные программы, включая пенсионные, в среднем вкладывается 10–20% ФОТ.

С другой стороны, высокая доля договоров, которые заключили клиенты с условно безопасной профессией, говорит о том, что продукты страхования жизни востребованы нашими соотечественниками. Ведь программы по страхованию жизни актуальны для каждого человека, вне зависимости от уровня рисковости его профессии. Так, только в этом году из-за природных и техногенных катастроф погибло несколько сотен человек, а количество пострадавших в ДТП, к несчастью, ежегодно исчисляется тысячами. Да, это страшная статистика. Но это и повод лишний раз задуматься о том, как важно иметь дополнительную надежную защиту – полис, который гарантирует материальную поддержку в сложной ситуации.

Источник: www.wiki-ins.ru, 28.08.12