

На этапе качественного развития страховой компании «Согласие» было принято решение о создании Блока управления в Московском регионе, который возглавил Роман Сальков. На него возложены стратегические задачи компании – развитие продаж в Московском регионе и укрепление позиций компании на страховом рынке.

К Блоку управления в Московском регионе относятся следующие продающие подразделения компании: департамент развития продаж, департамент корпоративного бизнеса, департамент международных страховых программ, департамент развития продаж в Московской области, департамент корпоративных продаж и муниципальных программ, департамент розничного бизнеса, дирекция комплексного корпоративного страхования, дирекция страхования транспорта, дирекция страхования имущественных видов, дирекция развития продаж, дирекция прямого страхования, дирекции развития продаж №№1–5, управление банковских программ, управление развития страхования, управление страхования предприятий нефтегазового комплекса, управление развития розничных каналов продаж средств наземного транспорта.

«Высоко оценивая качества Романа, уверен, что его усилиями наша компания преумножит свои достижения, как в области продаж, так и в других важных направлениях развития компании», – прокомментировал назначение Романа Салькова Эльнур Гамидович Сулейманов.

Роман Михайлович Сальков в 2002 году окончил ГУ ВШЭ (Государственный университет – Высшая школа экономики), факультет – «Экономика», специальность – «Финансы и кредит». В июне 2009 года получил степень MBA в Высшей школе менеджмента (ГУ ВШЭ). Свою деятельность в страховании Роман Сальков начал в 2000 году в ОАО «СК «РОСНО» и за 11 лет работы в компании прошел путь от специалиста до руководителя агентского канала продаж компании «РОСНО».

С июня 2011 года Роман Сальков занимает должность заместителя генерального директора по продажам компании «Согласие».

Источник: www.wiki-ins.ru, 22.08.12