

*Российский страховой рынок испытывает серьезные трудности, говорится в исследовании «Будущее страхового рынка: использовать возможности», подготовленном рейтинговым агентством РАЕХ (Эксперт РА). Темпы прироста взносов сократились до 2,1% в I полугодии 2015 года и стали ниже инфляции, убыточность выросла до 101,1% по итогам 2014 года. Для выхода из сложившегося кризиса РАЕХ (Эксперт РА) предлагает 10 ключевых задач развития страховой отрасли, реализация которых окажет максимальный положительный эффект на рынок.*

В первую очередь, отмечается необходимость реального роста объема страхового рынка. Несмотря на его номинальный рост (+2,2% в I полугодии 2015 года по сравнению со значением за I полугодие 2014 года), реальный объем (без учета инфляции) собранных страховых премий сократился. По прогнозу РАЕХ (Эксперт РА), в 2015 году темпы прироста страховых взносов составят от минус 1% до плюс 4%, объем рынка не превысит 1020 млрд рублей. При этом количество договоров страхования сократится на 5–8%. «Для достижения реального роста объема страхового рынка важно достичь целевых ориентиров: восстановить спрос на страхование автокаско, поддерживать стабильность на рынке ОСАГО, развивать страхование жизни, страхование имущества физических лиц, медицинское страхование и перестрахование», – отмечает управляющий директор по страховым рейтингам РАЕХ (Эксперт РА) Алексей Янин.

Поддержание стабильности на рынке ОСАГО станет возможным при установлении дополнительных требований к надежности страховщиков, предоставляющих услуги ОСАГО, и проведении ежегодного мониторинга достаточности тарифов. Корректировка условий обязательного страхования должна происходить своевременно и не зависеть от политической конъюнктуры. Для восстановления спроса на автокаско необходимо расширить линейку продуктов страхования автокаско – продвигать продукты с франшизой и с использованием телематических устройств.

Развитие рынков страхования жизни, страхования имущества граждан и медицинского страхования также считаются аналитиками агентства ключевыми задачами для отрасли. Рынок страхования жизни в России показывает высокие темпы прироста взносов, но его доля в совокупных страховых взносах в I полугодии 2015 года не превысила 10,3% (в странах Западной Европы и США – более 50–60%). По прогнозам РАЕХ (Эксперт РА), в 2015 году темпы прироста взносов по страхованию жизни составят

6–11%, объем рынка достигнет 115–120 млрд рублей. Реальное развитие сектора предполагает ежегодный рост сегмента темпами 15–20%, что позволит экономике использовать возможности страхования жизни как источника «длинных денег». Сегмент страхования имущества физических лиц также обладает большим потенциалом: по оценкам

РАЕХ

(Эксперт РА), лишь 5–10% имущества физических лиц в России застраховано (в США и странах Западной Европы – 80–90%). В рамках развития медицинского страхования, в котором система ОМС превратилась в механизм финансирования лечебных учреждений, агентство предлагает интегрировать ОМС и ДМС в единую систему, законодательно закрепить место ДМС в системе здравоохранения, а также возратить функции страховщиков страховым медицинским организациям.

Развитие рынка перестрахования, по мнению аналитиков РАЕХ (Эксперт РА), станет возможным, если не будут установлены нормативы передачи рисков в государственную перестраховочную компанию на государственном уровне, поскольку это сохранит здоровую конкуренцию на рынке. Также необходимым условием является устранение институциональных ограничений на прием взносов из-за рубежа.

Рентабельность собственных средств страховых компаний в I полугодии 2015 года выросла за счет конъюнктурных изменений, а не за счет роста эффективности страховой деятельности, но при этом осталась на уровне ниже инфляции (6,6% против 8,5%). Повышение рентабельности собственных средств страховых компаний до уровня не ниже инфляции позволит сохранить интерес инвесторов к отрасли. Для достижения таких показателей аналитики

РАЕХ

(Эксперт РА) отмечают необходимость дополнительной оптимизации расходов на ведение дела, развития высокорентабельных страховых продуктов и инвестирования в высокотехнологичные сервисы.

Необходимым условием полноценного развития рынка страхования является повышение финансовой устойчивости его участников. Для повышения доверия к страховой отрасли потери страхователей при банкротстве и отзыве лицензии у страховщиков должны быть минимизированы. На 31.12.2014, по оценкам РАЕХ (Эксперт РА), 15% совокупных активов страхового рынка являлись «фиктивными», по данным на сентябрь 2015 года 92 страховые компании отнесены Банком России к высокой группе риска в основном из-за низкого качества активов. Реформирование требований к качеству и структуре активов, а также контроль их реальной надежности помогут предотвратить ситуации, когда у страховщиков не хватает резервов для своевременного выполнения своих обязательств.

Завершающей задачей для достижения максимального эффекта развития рынка РАЕХ (Эксперт РА) называет совершенствование стандартов ведения страхового бизнеса и создание атмосферы взаимного доверия между страхователями и страховыми организациями. Необходимо повысить прозрачность страховой отрасли, расширить перечень документов и фактов, обязательных к раскрытию, создать такие условия, чтобы при максимальной защите прав застрахованных права самих страховых компаний не были ущемлены. При этом крайне важно создать отдельные нормативные акты по защите прав застрахованных специально для страхового рынка.

Источник: [Википедия страхования](#) , 19.11.15