



*Компания «Либерти Страхование» предложила выгодные программы по автокаско, которые позволяют существенно сэкономить на стоимости страхового полиса. Программы нацелены на аккуратных водителей и клиентов, которые не хотят переплачивать за невостребованные опции в страховках.*

Антон Рюмин, директор департамента автотранспортного андеррайтинга «Либерти Страхования»: «Рост цен на автомобили и их обслуживание привел к увеличению тарифов автокаско в целом по рынку. Мы хотим дать возможность клиентам не отказываться от страхования, а выбирать именно те варианты защиты, которые соответствуют их потребностям. При этом экономия может достигать 70% от стоимости стандартного полиса каско».

Среди наиболее востребованных программ – полисы «Смарт каско», «Миникаско», а также полное каско с франшизами.

Полис «Смарт каско» – это технологичный современный продукт с использованием телематического устройства. Каско с телематикой основано на принципе «плати как водишь». Бесплатно установленное в автомобиль оборудование дает клиенту возможность отслеживать и корректировать стиль своего вождения. При оформлении полиса «Смарт каско» клиенты сразу получают первоначальную скидку до 10%, а через 4 месяца по результатам мониторинга стиля вождения могут заработать дополнительную скидку. Таким образом, максимальная итоговая скидка на каско может составить 28%. Еще одно преимущество – оплата полиса в рассрочку (второй платеж вносится через 4 месяца). При этом надбавки по итогам мониторинга стиля вождения в программе не предусмотрены.

Еще одним эффективным способом сэкономить на каско является программа «Миникаско». Такой полис подойдет аккуратным водителям, которые хотят обезопасить себя только от возможных крупных рисков. «Миникаско» включает страхование на случай хищения или угона автомобиля, пожара, повреждения по вине коммунальных и технических служб и т.д. По такому полису экономия составляет до 70% от полной

стоимости каско.

Тем, кто хочет включить в полис защиту от ДТП, «Либерти Страхование» предлагает полис «Миникаско» с условной франшизой. Франшиза – это сумма, которую при возникновении страхового случая клиент оплачивает самостоятельно, оставшуюся сумму выплачивает страховая компания. Помимо стандартных крупных рисков полис с условной франшизой подразумевает возмещение в результате ДТП и при повреждении автомобиля третьими лицами. При этом, если ущерб превышает 15% от страховой суммы и составляет не менее 150000 руб., а также в случае полной гибели автомобиля, страховая выплата по событиям из расширенного списка производится без удержания франшизы. Таким образом, при крупных рисках защита по страховке «Миникаско» с условной франшизой ничем не уступает полному каско, а стоимость такого полиса составляет всего 40–50% от полного каско.

Также клиенты могут выбрать стандартный полис каско с франшизой. Такой продукт позволит самостоятельно быстро решать вопросы по мелким происшествиям, а при крупном ДТП обратиться за выплатой в страховую компанию. Данная опция позволяет сэкономить на стоимости каско до 20% в зависимости от размера франшизы.

Информация предоставлена компанией

Источник: [Википедия страхования](#) , 30.09.15