



Повышен индивидуальный рейтинг надежности ООО «Строительная страховая группа» до уровня «А».

Общество с ограниченной ответственностью «Строительная страховая группа» работает на страховом рынке с 2003 года. Прежнее наименование компании – Общество с ограниченной ответственностью «Страховая компания «РуТАС».

Уставный капитал компании составляет 550 млн рублей. Активы страховщика за год выросли более чем на 15%. По состоянию на 01.01.2013 г. они превышают 910 млн рублей.

Владельцами общества являются ОАО «Москапстрой-ТН», КБ «Независимый строительный банк», ООО «Вега-8», ЗАО «Гранд-Инвест» и физические лица. Агентство принимает во внимание индивидуальный рейтинг кредитоспособности КБ «Независимый строительный банк» (высокая кредитоспособность, первый уровень). Собственник гарантирует поддержку в случае необходимости в средствах для исполнения страховщиком взятых на себя обязательств.

Лицензии С №3857 77 и П №3587 77 от 9 июля 2010 года дают право на осуществление 20 видов страхования и входящего перестрахования. Общество имеет также лицензию ФСБ ГТ №0050564 на осуществление работ, связанных с использованием сведений, составляющих государственную тайну.

Темп роста премий значительно превышает средний по рынку. Общий объем страховых премий за 2012 год составил 423,7 млн рублей, что в 1,7 раза выше, чем за прошлый год. При этом объем страховых выплат составил 46,4 млн рублей (за 2011 год – 12,7 млн рублей). Уровень убыточности страховщика значительно ниже среднерыночного.

Компания ориентирована главным образом на обслуживание интересов юридических лиц. В состав клиентов общества входят более 3200 предприятий и 4000 граждан. Среди крупных корпоративных клиентов страховщика – ОАО «Москапстрой», ОАО «Мосгаз», ГУП «ЭВАЖД», ЗАО «Генеральная дирекция «Центр», ЗАО «СУ-155», КБ «НС Банк», ООО «Контур».

В структуре портфеля 55% премий приходится на страхование строительно-монтажных работ, 15% – на страхование ответственности, 11% – на ДМС, по 6% – на страхование имущества юридических лиц и средств наземного транспорта.

Региональная сеть общества представлена филиалами в городах Самара, Ставрополь и Екатеринбург, представительствами в городах Санкт-Петербург, Иваново, а также 2 агентствами в Московской области. В 2012 году доля премий, собранных обособленными подразделениями, увеличилась с 10% до 17%.

Инвестиционная политика страховщика достаточно консервативна. Инвестиционный портфель компании не диверсифицирован. Размещение страховых резервов и собственных средств осуществляется в депозиты банков (83% вложений) и небанковские векселя.

Общество не привлекает займы и кредиты. Уровень долговой нагрузки очень низкий.

Стратегия развития ООО «Строительная страховая группа» направлена на расширение региональной сети в Приволжском, Северо-Западном, Дальневосточном и Сибирском федеральных округах, на развитие банковского канала продаж и розничного бизнеса. К концу 2014 года общество планирует войти в топ-30 компаний по страхованию строительно-монтажных рисков и ответственности при СМР, а также ответственности членов СРО.

Уровень риска в отношении ООО «ССГ» оценивается как невысокий.

Среди положительных факторов, влияющих на надежность организации, следует

отметить положительную динамику объема премий и чистой прибыли, низкий уровень дебиторской задолженности, высокий уровень ликвидности, наличие облигаторной защиты портфеля.

Негативно на уровень надежности страховщика влияют недостаточная диверсификация инвестиционного и страхового портфелей, зависимость от крупных клиентов, отсутствие рейтингов надежности у части партнеров-перестраховщиков, невысокий уровень платежеспособности.

Сайт компании в сети Интернет: www.ssg-ins.ru.

«Повышение рейтинговой оценки обусловлено такими факторами, как улучшение рыночных позиций компании, что подтверждается ростом клиентской базы и объема премий, увеличение количества регионов деятельности при сохранении невысокого комбинированного коэффициента убыточности, достаточных показателей ликвидности. Агентство положительно оценивает последовательность реализации стратегии развития, поддержку со стороны собственника, высокий уровень пролонгации договоров страхования. В то же время агентство отмечает необходимость улучшения качества перестраховочной защиты, снижения концентрации страхового портфеля по видам страхования и клиентам, а также улучшения диверсификации инвестиционного портфеля», – отмечает руководитель проекта «Рейтинги страховых компаний» «Национального рейтингового агентства» Татьяна Никитина.

Источник: [Википедия страхования](#) , 17.05.13