

Всероссийский союз страховщиков (ВСС) направил в Минфин поправки в законодательство, благодаря которым инвестиционное страхование жизни в России получит новый импульс для своего развития. По оценкам союза, это приведет к появлению длинных денег на 1 трлн руб. к 2020 году.

⋮

В распоряжении РБК daily оказалось письмо ВСС от 28 августа в Минфин, где говорится, что развитие экономики напрямую связано с развитием местных институциональных инвесторов, которые могут через страховые компании размещать на рынке длинные деньги. По оценке главы комитета по развитию страхования жизни ВСС Максима Чернина, если продукты класса unit linked будут разрешены, то это позволит существенно нарастить объем рынка страхования жизни к 2020 году, при этом размер активов, находящихся под управлением страховых компаний, превысит 1 трлн руб. Страховщики смогут инвестировать резервы в развитие инфраструктуры нашей страны по примеру зарубежных коллег.

На сегодняшний день в России продукты unit linked не распространены, что обусловлено отсутствием должной законодательной базы. Ключевое отличие unit linked от классических продуктов страхования жизни заключается в возможности получить потенциально высокий доход, при этом используя налоговые и юридические преференции. Аналог unit linked на российский рынок впервые выпустила компания «Allianz РОСНО Жизнь» в 2009 году, сегодня инвестиционно-страховые продукты предлагают «АльфаСтрахование» и «Россия».

Для того чтобы развивать инвестиционное страхование, комитет ВСС предложил внести ряд поправок в закон «Об организации страхового дела в РФ» и Налоговый кодекс. ВСС предлагает дополнить ст. 32.9 «Об организации страхового дела в РФ», посвященную классификации, таким видом, как инвестиционное страхование жизни.

Комитет по развитию страхования жизни ВСС предлагает ввести и особый режим государственного регулирования: дать федеральному исполнительному органу, ответственному за регулирование страхового рынка, возможность устанавливать требования к составу и качеству активов, в которые могут инвестировать средства

компании при осуществлении инвестиционного страхования, а также внедрить специальное лицензирование страховщиков и учет исполнения ими своих обязательств перед клиентами.

Участники рынка в целом положительно отнеслись к инициативе ВСС. По словам заместителя генерального директора «Эксперта РА» Павла Самиева, это даст дополнительный импульс к развитию рынка страхования жизни и расширит возможности граждан для инвестирования средств. Рынок страхования жизни в России развит крайне слабо: если в США его доля занимает 50% от ВВП, то в России менее 1%, отметил г-н Самиев. По его словам, объем рынка за первые шесть месяцев 2011 года составил всего 14,7 млрд руб. По мнению управляющего директора компании «Росгосстрах-Жизнь» Александра Бондаренко, развитие только инвестиционного страхования сможет увеличить объем этого рынка в несколько раз.

Источник: РБК daily, 16.09.11

Автор: Шарпаева Е.