

По предварительным данным, объем страхового рынка в нашей стране превысит по итогам прошлого года 800 млрд руб. По отношению к 2011 г. рост составит примерно 20%.

Как считает генеральный директор страховой компании «Транснефть» Кирилл Бровкович, прирост, в частности, обеспечен корректировкой поправочных коэффициентов по ОСАГО, а также введением нового вида обязательного страхования – ответственности владельцев опасных объектов и ростом объемов кредитования.

«Это очень хороший темп роста при нынешней макроэкономической ситуации в стране и в мире, – добавляет заместитель генерального директора САО «Гефест» Николай Николенко. – Что касается объема выплат, то, согласно нашим оценкам, рост составит около 10%».

Столь оптимистические прогнозы подтверждают и промежуточные статистические данные Федеральной службы по финансовым рынкам РФ, согласно которым с января по ноябрь 2012 г. отечественный страховой рынок (без учета ОМС) вырос на 22,6% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. и достиг 608,2 млрд руб., а сумма страховых выплат по результатам девяти месяцев превысила 262 млрд руб. (+17,6%).

При этом итоговые годовые показатели у большинства страховых компаний, опрошенных «Ко», оказались даже значительно выше общерыночных.

К примеру, сборы СК «Транснефть» в 2012 г. достигли 8,7 млрд руб., что на 13% больше, чем в 2011 г. «По сравнению с предыдущими годами динамика прироста поступлений замедлилась: в 2010 г. наш прирост составлял 72%, в 2011 г. – 46%, – отмечает Кирилл Бровкович. – Но это замедление запланированное. Из стадии агрессивного роста, продолжавшейся в предыдущие три года, мы выходим на следующую стадию – эффективного роста».

Продолжила демонстрировать положительную динамику и «Группа Ренессанс страхование». Как подчеркнул член совета директоров компании Сергей Рябцов, «предварительно по итогам года мы увеличим объемы собранных премий на 26%».

«По ключевым показателям мы также росли вместе с рынком, – добавляет генеральный директор СГ «УралСиб» Сирма Готовац, – и прогнозируем прибыль по итогам года в районе полумиллиарда рублей».

«По предварительным итогам 2012 г., прирост объемов бизнеса нашей компании составил порядка 30%, – рассказывает генеральный директор СК «Согласие» Эльнур Сулейманов. – При таком объеме сборов наша доля в 2012 г. составила 4,7% рынка против 4,0% в 2011 г. СК «Согласие» в 2012 г. дважды увеличивала уставный капитал, и по совокупности получается, что он вырос на 3 млрд руб. – это базис для нашего развития».

Начальник управления стратегических проектов ОСАО «Ингосстрах» Александр Гогленков, оперирующий своими данными лишь за три квартала 2012 г., говорит о том, что доля группы «Ингосстрах» на рынке (без ОМС) за этот период увеличилась по сравнению с прошлогодними результатами на 1 п.п. и составила 8,7%.

В целом, как отмечает Эльнур Сулейманов, 2012 г. для страхового рынка России был довольно насыщенным. «Самым значимым событием 2012 г. я бы назвал работу над главным документом отрасли – Стратегией развития страхового рынка на период до 2020 г., подготовленной международной консалтинговой компанией Oliver Wyman Financial Services и утвержденной Всероссийским союзом страховщиков, – рассуждает Эльнур Сулейманов. – Принципиально важно, что страховщики смогли принять в его обсуждении непосредственное участие и высказать свои пожелания».

По мнению Сирмы Готовац, в Стратегии-2020 нашли отражение тенденции и тренды нового этапа развития страхового рынка, а именно: развитие долгосрочного страхования жизни, модернизация систем ОМС и ДМС, переход на более высокий уровень финансовой прозрачности и усиление контроля со стороны регулятора, введение новых обязательных видов страхования и изменение статуса посредников – брокеров и агентов. Также, по ее словам, широко обсуждается появление в стране мегарегулятора. Консолидация под эгидой Центробанка РФ ведомств, которые станут отвечать за страховой и банковский надзор, приведет к «выравниванию» правил игры

на финансовых рынках для различных профильных коммерческих структур – банков, страховых компаний, негосударственных пенсионных фондов.

Согласен с тем, что принятие решения об очередной реорганизации надзорного органа – важное для страхового рынка событие, и Кирилл Бровкович. Однако он полагает, что «все немного увлеклись обсуждением этой темы. В течение нескольких месяцев все горячо обсуждали планируемые реформы, пытались ответить на вопрос, будет ли создан новый регулирующий орган, создадут ли его на базе ЦБ или в каком-то другом виде. С моей точки зрения, все это обсуждение формы, а не содержания. Не важно, кем будет осуществляться надзор. Важно, чтобы он был эффективным, то есть прозрачным, понятным для всех и поддерживающим диалог с рынком».

Сергей Рябцов напомнил также и о том, что весь 2012 г. страховщики готовились к введению новых стандартов отчетности по МСФО, призванных увеличить прозрачность рынка и в перспективе поспособствовать притоку инвестиций в отрасль. Как поясняет генеральный директор страховой группы «Спасские ворота» Евгений Потапов, отчетность по МСФО будет более полно отображать финансовое состояние компании, и контролирующие органы смогут вовремя заметить проблемы и принять меры к их устранению. «Именно в этом и состоит преимущество отчетности по МСФО для потребителя – шанс купить полис в проблемной компании заметно снизится, – уверен Евгений Потапов. – Сама же отчетность как таковая большинству наших граждан не пригодится: слишком мал процент тех, кто разбирается даже в отчетности РСБУ, не говоря уже об МСФО, но тем не менее это очень позитивный момент для рынка».

Из новшеств 2012 г., по мнению Александра Гогленкова, нельзя не отметить и разработку Минфином РФ поправок к закону об ОСАГО, увеличивающих лимиты страховых выплат по имущественным рискам и за вред жизни и здоровью граждан. Поправки, в частности, предполагают введение тарифного коридора и безальтернативного прямого возмещения ущерба, а также увеличение объема выплат по Европротоколу с 25000 до 50000 руб. Все это, считает Александр Гогленков, приведет к росту тарифов на 30–50%, что, естественно, скажется на объемах рынка ОСАГО.

Среди других важных событий прошлого года на страховом рынке страны эксперты «Ко» отмечают прохождение полного годового цикла действия закона о новом виде обязательного страхования – ответственности владельцев опасных объектов. «Несмотря на все прогнозы и ожидания, по разным причинам объем этого рынка оказался в два раза ниже прогнозных цифр, – констатирует Николай Николенко. – Так,

по данным Национального союза страховщиков ответственности, совокупный объем не превысил 9 млрд руб., в то время как уровень выплат только за первый год составит около 3 млрд руб.».

«Главное, что закон заработал, – подчеркивает Кирилл Бровкович. – Механизм страхования отработан и отлажен, заключены десятки тысяч договоров страхования, производятся выплаты». Эксперт уверен, что слаженная работа страхового сообщества по реализации этого закона во многом способствовала тому, что, несмотря на серьезное противодействие, был принят и закон еще об одном виде обязательного страхования – ответственности перевозчиков, согласно которому, как уточняет Евгений Потапов, за гибель каждого пассажира теперь будет выплачиваться 2,025 млн руб., а сумма за ущерб здоровью станет колебаться в пределах 2 млн руб.

«Весь 2012 г. активно обсуждалось и готовилось к введению обязательное страхование ответственности перевозчиков, – дополняет Николай Николенко. – Несколько раз тарифы поддавались корректировке. В отличие от владельцев опасных объектов, перевозчикам удалось очень существенно «сбить» тарифы в сторону снижения». Как результат: сборы премий по данному сегменту рынка, согласно разным мнениям, оцениваются в 5–6 млрд руб.

Отметили участники профильного рынка и ряд других текущих законодательных инициатив, среди которых Александр Гогленков, к примеру, выделяет следующие: вступление в силу закона о сельскохозяйственном страховании с господдержкой, решение о расширении господдержки страхования животноводства в 2013 г. и выделение соответствующих субсидий из госбюджета, а также принятие Госдумой РФ законопроекта о механизмах защиты прав участников долевого строительства, которым вводится страхование ответственности застройщика за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по передаче жилого помещения по договору участия в долевом строительстве. Начиная с 2014 г. застройщики будут обязаны страховать каждый объект долевого строительства, выбрав любой из трех предложенных вариантов: застраховать объект у коммерческого страховщика, взять поручительство банка или вступить в общество взаимного страхования (ОВС).

Спросили мы участников рынка и о том, каким, по их мнению, будет развитие страхового рынка России в этом году. Сергей Рябцов, к примеру, считает, что все зависит от рыночной конъюнктуры, остающейся основным риском для всего финансового сектора. «При наличии благоприятных макроэкономических факторов страховой рынок в 2013 г. покажет увеличение объемов на 20–25%, при негативном развитии событий

максимальные темпы роста рынка составят 5–10%», – прогнозирует эксперт.

«Что касается сбора премий, то, по всей видимости, если не произойдет каких-то изменений в мировой экономике и сохранятся нынешние цены на энергоносители, то российский рынок в этом году также покажет рост 20–30%, – высказывает свое мнение Евгений Потапов. – И вне всякого сомнения, если эти цены уменьшатся, то рост страхового рынка также замедлится, а может, и вовсе приблизится к нулевой отметке».

«Хотя России не грозит проблема фискального обрыва, эффект от глобального замедления экономического роста будет проявляться, поэтому в 2013 г. страховой рынок, скорее всего, покажет удовлетворительные темпы роста», – предполагает генеральный директор Generali PPF в России Сергей Перелыгин. По его оценке, рост рынка в текущем году составит не менее 10%. Среди потенциальных точек роста страхового рынка, по мнению эксперта, прежде всего следует отметить страхование автотранспорта, банкострахование, включающее страхование кредитозаемщиков от несчастных случаев, страхование от потери работы, страхование заложенного имущества.

Согласен с подобной оценкой и Николай Николенко: «Если вторая волна кризиса нас минует, рост страхового рынка в 2013 г. (без учета ОМС) составит около 10–15%». При этом прирост объема сборов в целом по рынку, по его мнению, будет ниже, чем в 2012 г. «Новых крупных обязательных видов не будет, а возможные изменения тарифов по ОСАГО окажут влияние на сборы только в 2014 г.», – резюмирует эксперт.

Сергей Рябцов, член совета директоров «Группы Ренессанс страхование»:

– Портфель «Группы Ренессанс страхование» сбалансирован как по видам страхования, так и по соотношению частных и корпоративных клиентов. Доля розницы составляет больше 60%, а ключевыми направлениями для нас в равной степени являются автострахование, страхование имущества и личные виды страхования. В этом году мы запустили проект под названием Link. Эта технология уникальна на российском рынке розничного страхования. Она представляет собой простое и эффективное решение, позволяющее нашим партнерам не только увеличить число своих сервисных услуг, но и повысить доход с каждого клиента за счет продажи ему страховых полисов. Мы создали удобные для продажи «коробочные» продукты по страхованию от несчастного случая, страхованию выезжающих за рубеж и страхованию квартир и дач, которые встраиваются в интерфейс партнера. Это инновационное для отечественного рынка

решение востребовано прежде всего турфирмами, банками, агентствами недвижимости. Кроме того, ретейловые сети сейчас активно продвигают страхование, и здесь наш проект Link также может быть интересен. При этом стратегически важным для нас остается развитие розничных продаж и корпоративных комплексных программ страхования.

Источник: [Компания](#), № 6, 18.02.13

Автор: Москаленко А.