

Банк России сообщил о решении создать Национальную перестраховочную компанию (НПК), определено и первое лицо перестраховщика. К осени им станет нынешний первый зампред правления СОГАЗа Николай Галушин. Под его началом НПК будет осуществлять неприятную для страховщиков функцию – размещать у себя десятую часть рисков, подлежащих перестрахованию. Компании надеются, что Николай Галушин сделает эту процедуру понятной и прозрачной, а НПК не будет наращивать объемы своего навязанного государством партнерства.

ЦБ 29 июля принял решение о создании НПК, одобрил устав компании и назвал ее руководителя. Им станет Николай Галушин, который сейчас занимает пост первого зампреда правления СОГАЗа. Как сообщил «Ъ» господин Галушин, «отношения по переходу из СОГАЗа в НПК будут формализованы контрактом в конце августа – начале сентября». Николай Галушин ранее работал в «Ингосстрахе», год возглавлял представительство этой компании в Китае, был заместителем гендиректора «Ренессанс Страхования», а с января 2012-го входит в состав правления СОГАЗа. «Мне волнительно покидать СОГАЗ, – говорит он. – Но я покидаю компанию воодушевленным, потому что берусь за масштабный стартап и надеюсь сделать эту работу хорошо».

НПК, по замыслу ЦБ, действительно выглядит масштабным проектом. Согласно оперативно принятому в этом году закону, перестраховщик создается в виде «дочки» ЦБ. Ее объявленный уставный капитал составит 71 млрд руб., компания будет размещать у себя риски клиентов, подпавших под санкции, а также перестраховывать риски госзаказов и жилье граждан от чрезвычайных ситуаций (последнее – когда будет принят закон о масштабном страховании недвижимости в РФ).

НПК будет собирать со страховщиков десятую долю объема их перестрахования – и это, напомним, особенно не нравилось участникам рынка. Традиционно большинство крупных рисков размещается страховщиками у иностранных партнеров. Именно их нежелание страховать санкционные риски и стало причиной создания НПК. Как сообщалось при принятии закона, за последние три года компании передали в перестрахование за рубеж рисков на 260 млрд руб. Ожидается, что перестраховочная премия НПК только по санкционным рискам составит 5 млрд руб. в год.

Опрошенные «Ъ» участники рынка называют господина Галушина «профессиональным страховщиком, удачным переговорщиком и талантливым управленцем». Однако они по-прежнему не рады навязанной регулятором норме о десятой доле бизнеса, уходящей

в перестрахование. «Мы всегда были не в восторге от этой идеи с НПК, – говорит глава «Ингосстраха» Михаил Волков. – Я по-прежнему считаю, что ее создание не поможет полностью решить проблемы санкционных рисков по причине нехватки емкости». По его словам, по нормативам на удержание одного риска НПК может разместить у себя только 10% от капитала – по 7 млрд руб. на риск по одному договору. «А у нас есть риски под 200 млрд, – говорит господин Волков. – Но так как закон принят, мы будем его выполнять и рады приходу в НПК одного из самых высокопрофессиональных людей на этом рынке».

«В законе сказано, что НПК следует условиям основного партнера страховщика по договору, – говорит глава «АльфаСтрахования» Владимир Скворцов. – В этом смысле я не вижу особых проблем с передачей обязательств в НПК, единственный риск – это усиление зоны влияния перестраховщика, сейчас это 10%, как бы не стало больше».

Как рассказал «Ъ» вице-президент страхового брокера «Марш» в России Армен Гюлумян, вызывают вопросы распространение действия закона о НПК на уже заключенные договоры. НПК начинает свою деятельность с 1 января 2017 года, но с 1 января 2018 года действие закона «распространяется на отношения, возникшие из договоров перестрахования, заключенных до 1 января 2017 года». «Существуют проекты на долгосрочной основе, в частности строительные, где срок действия договора перестрахования равен сроку стройки, – поясняет господин Гюлумян. – Если по ним премия уже заплачена перестраховщикам, каким образом передать и оплатить 10%, положенные НПК?» «Перестрахование может иметь сложную структуру, – говорит Армен Гюлумян. – В итоге один и тот же риск может проходить несколько этапов перестрахования. Не получится ли так, что НПК на каждом этапе будет претендовать на 10%?» «Большинство договоров перестрахования страховщики размещают при помощи брокеров. Как будет устроено взаимодействие НПК с брокерами?» – задается вопросом глава Ассоциации профессиональных страховых брокеров Юрий Бугаев.

На все эти вопросы предстоит ответить команде Николая Галушина. По его словам, на первом этапе в ней будет 20–25 человек, приглашенных со всего рынка, в том числе и из СОГАЗа. «На полную загрузку НПК выйдет в 2018 году», – говорит он.

Источник: [Коммерсантъ](#), № 137, 01.08.16

Автор: Гришина Т.