

*Президиум Российского союза автостраховщиков (РСА) завершил заочное голосование по вопросу об утверждении концепции создания института общероссийского агента по продажам полисов ОСАГО в проблемных регионах, агент РСА будет создан, сообщил агентству «Интерфакс-АФИ» заместитель генерального директора компании «РЕСО-Гарантия» Игорь Иванов.*

Компания удерживает 2-е место по объему сборов в сегменте ОСАГО.

Он напомнил, что «вопрос о концепции агента РСА оказался настолько сложным и многосторонним, что его не удалось решить в ходе одного заседания президиума союза, процедура заочного голосования заняла еще достаточно много времени».

«После принятия решения президиумом РСА концепция создания агента РСА как системы заключения обязательных для участников рынка ОСАГО многосторонних соглашений будет вынесена на утверждение общего собрания союза 7 июня, – сообщил И.Иванов. – К этому времени должна быть проведена определенная подготовка ИТ-системы РСА» (предполагается, что именно она будет обеспечивать случайную выборку полисов, предлагаемых покупателю, избравшему такой способ заключения договора обязательного автострахования, – прим. ИФ-АФИ).

Представитель «РЕСО-Гарантии» подчеркнул, что выбранная после долгих обсуждений участниками РСА модель агента «наиболее демократичная и щадящая по отношению к небольшим страховщикам ОСАГО».

«Тестовые расчеты показывают, что дополнительная нагрузка на компании по продажам полисов ОСАГО в неблагополучных с точки зрения убыточности регионах при реализации выбранной модели не станет критической», – отметил И.Иванов.

Вместе с тем один из участников дискуссий на президиуме РСА пояснил «Интерфаксу-АФИ», что наибольшие споры «возникали при обсуждении концепции относительно конкретных квот для компаний на продажу полисов ОСАГО в убыточных регионах».

«В результате выбрана модель, которая учитывает, с одной стороны, долю страховщика ОСАГО в общем объеме заключенных договоров, а с другой – активность самой компании по продаже полисов на конкретной территории. Таким образом, чем активней сама компания в конкретном регионе продает полисы своими силами, тем меньше ей доведется реализовывать полисы там через агента РСА», – сказал источник.

По словам президента РСА Игоря Юргенса, «агент РСА задумывался как система перераспределения убыточности на неблагополучных территориях. Система разрабатывалась как временная мера, которая будет работать до стабилизации ситуации на рынке ОСАГО, спровоцированной ростом судебных расходов, спровоцированных автоюристами». В ходе обсуждения страховщики отказались от создания агента как отдельного юридического лица на базе РСА, напомнил собеседник агентства.

Президент РСА считает необходимым создание агента РСА. «Это специальное решение для страхователей в ОСАГО, – полагает глава РСА. – Противостояние страховщиков мошенникам, автоюристами, которые наживаются на чужих убытках, не должно приводить к затруднениям для потребителей, к возникновению очередей в сложных регионах».

«После создания коллективного агента РСА там автовладельцы по-прежнему сохраняют право выбора страховщика ОСАГО. И в дополнение у них появится право обратиться за приобретением полиса через канал агента РСА в офис любого страховщика ОСАГО, если потребуется срочно заключить договор. Однако в этой ситуации водителю назначит страховщика жребий», – добавил И.Юргенс.

Следует учесть, что принципы урегулирования убытков, методика расчета выплат и страховые суммы стандартизованы законом об ОСАГО, методикой возмещения ущерба, утвержденной РСА и Банком России, все страховщики ОСАГО работают по одним правилам, напомнил он.

Как сообщалось ранее со ссылкой на источник, ряд представителей страхового рынка высказывали предположения, что система создания единого агента РСА может заставить задуматься небольшие компании «о сдаче лицензии ОСАГО». «Никто не

удивится, если 30 компаний после подведения итогов голосования (по агенту РСА) сдадут лицензии», – сказал источник, прогнозируя развитие ситуации для небольших игроков на рынке ОСАГО.

Источник: [Финмаркет](#) , 04.05.16