

*Наряду с заведомо высокими тарифами каско на страховом рынке появились продукты стоимостью 5–10 тысяч рублей. Эти программы защищают только от ограниченного набора рисков, но оптимально подходят опытным водителям, которые уверены в своих силах.*

Бурный рост убыточности, связанный с угонами и ростом цен на запчасти, спровоцировал подъем цен на каско. Так, стоимость полиса каско свыше 10% от цены машины уже не является редкостью. Цена страховки в 80–100 тысяч рублей на бюджетные иномарки – это норма. Такие высокие цены шокируют водителей, вынуждая задумываться о том, по карману ли им каско?

С другой стороны, отмеченный выше рост убыточности вызвал спрос на каско даже у тех, кто ранее не покупал подобные продукты. Для тех, кто не готов отдавать 10% от стоимости машины, страховщики предлагают усеченные продукты, которые покрывают ограниченные риски. Скидка может составить 20%, 30% и даже 40%. Но цену полиса не 100 тысяч рублей, а «только» 60 тысяч низкой все равно не назовешь. Получается безвыходная ситуация? Не совсем. Как ответ кризису появляются по-настоящему доступные продукты каско, которые сравнимы по стоимости с ОСАГО. Цена такого полиса около 10 тысяч рублей. Или даже дешевле.

Такое дешевое каско иногда называют «обратным ОСАГО», оно работает, когда клиент не виноват. После выплаты клиенту страховщик получает деньги с другого страховщика или подает регрессный иск к виновнику ДТП. Поэтому его расходы не такие большие, что позволяет предлагать низкие тарифы.

На рынке существует несколько популярных продуктов, которые продают лидеры страхового рынка Петербурга. Так, еще в 2011 году «Росгосстрах» предложил своим клиентам по ОСАГО ремонт на мультибрендовом СТО с последующей доплатой за износ.

В начале 2015 года «РЕСО-Гарантия» также начала продажу своего нового продукта «Каско-профи». Стоимость этого полиса сравнима с ОСАГО: так, 28-летнему владельцу Ford Focus 2011 года выпуска со стажем вождения 10 лет такая защита обойдется примерно в 9,5 тысячи рублей. Ремонт у «РЕСО» происходит на мультибрендовом СТО,

на сумму до 400 тысяч рублей.

Государственная страховая компания «Югория» предлагает уникальный продукт «Ремонт у дилера», где за символическую сумму в 3,5 или 7,7 тысячи рублей машину починят у официального дилера. Это особенно важно владельцам машин возрастом до трех лет, так как ремонт у неофициального дилера может послужить причиной прекращения гарантийных обязательств.

«Ремонт у дилера» действует только в тех случаях, когда клиент «Югории» является пострадавшей в ДТП стороной, а виновник аварии установлен. И даже неважно, есть ли у виновника полис ОСАГО. Еще одна особенность программы – ремонт идет без учета износа. А стоимость износа может быть существенной, и у 5-летней машины износ может достигать до 50% от цены деталей.

Полис «Ремонт у дилера» доступен всем водителям без ограничения по возрасту и стажу вождения. На страхование берутся российские автомобили в возрасте до пяти лет, иномарки – до 8 лет. Сумма на ремонт составляет 160000 или 500000 рублей, по выбору клиента.

Эксперты считают, что у таких бюджетных программ есть свой клиент. «Это те автовладельцы, кто отказывается от обычного каско из-за дороговизны, или те, кто никогда не приобретал каско ранее, а сейчас задумался о защите своего «железного коня», – комментирует Ирина Чепкасова, директор филиала «Югория». – «Ремонт у дилера» идеально подходит опытным водителям, которые давно не попадали в аварии, а также для «подснежников» – пенсионеров, которые зимой хранят машину в гараже, а летом выезжают на дачи».

Алексей Кузнецов, генеральный директор юридической компании «Правила страхования», считает, что вышеуказанное каско у «Югории» и «РЕСО» – это фактически продажа сервиса урегулирования ДТП, когда установлен виновник. «Основное преимущество этой программы – когда у виновника нет ОСАГО. В таком случае взыскание ущерба может быть произведено по суду, а получить выплату может быть проблематично или даже невозможно».

Источник: [Телеграф](#) , 26.05.15