

*По данным союза страховщиков Уральского региона «Белый соболь», цены на полисы каско в начале 2015 года выросли от 15% до 40%. При этом, по прогнозам экспертов, цены будут расти и дальше, если не изменится общая экономическая ситуация в стране и продолжится девальвация рубля. На фоне этого в 2015 году прогнозируется падение продаж как новых, так и подержанных автомобилей в России минимум на 35%. В этих условиях кризисные явления могут сказаться в первую очередь на региональных страховых компаниях.*

Цены на полисы каско, по оценкам экспертов, начали расти уже в октябре 2014 года, когда начались первые негативные колебания рубля по отношению к доллару США и евро. В большинстве случаев по каско страхуются иномарки, для которых запчасти закупаются за рубежом.

Представитель свердловского регионального общественного движения «Комитет по защите прав автолюбителей» Максим Едрышов считает оправданным в данном случае повышение цен со стороны страховых компаний.

«Уже в прошлом году страховщики начали говорить о том, что они несут убытки, а некоторые заявляли, что вообще будут отказываться от автострахования, произошла коррекция цен в сторону повышения. Сейчас цены выросли существенно, и порой стоимость полиса каско для автомобиля в 600 тыс. руб. составляет 100 тыс. руб. Но это мало кого устраивает. При этом, как и раньше, стоимость полиса зависит от марки автомобиля. Традиционно, к примеру, автомобили BMW всегда страховались дороже, так как считалось, что их водители более агрессивны, а Toyota RAV4 – потому что является одной из самых угоняемых», – сообщил Максим Едрышов.

Тенденцию к дальнейшему увеличению цен на полисы каско подтверждают и сами страховщики. Так, по данным союза страховщиков Уральского региона «Белый соболь», цены на полисы каско в начале 2015 года выросли от 15% до 40%.

По словам председателя организации Олега Цыпулина, наименьшее повышение цен коснулось новых автомобилей, а наибольшее – машин старше трех лет. В среднем, как он отмечает, если раньше страховка на автомобиль стоимостью в 400–600 тыс. руб. стоила 60–80 тыс. руб., то сейчас – от 100 до 160 тыс. руб.

«На это повлияла общая тенденция удорожания ремонтных работ, рост цен на запчасти и ремонтные работы, увеличение количества обращений за страховыми выплатами. Если говорить о последней причине, то такая ситуация сложилась по различным причинам, конечно, это судебная практика, когда страховщиков принуждают производить выплаты вне зависимости от тех условий, которые прописаны в договоре страхования. Суды самостоятельно трактуют Гражданский кодекс, на что имеют полное право, и занимают позицию, что если, по их мнению, условия договора противоречат кодексу, то их признают недействительными. Это влечет рост убытков у страховщиков, потому что при расчете страховых тарифов компенсация данного вида ущербов не была учтена», – считает Олег Цыпулин.

По его словам, сложившаяся практика свидетельствует о том, что при любом незначительном повреждении ТС владелец обращается к страховщику за компенсацией, а суды условия о франшизе, прописанные в договоре, когда незначительный ущерб не возмещается, не принимают. В западных странах, как правило, мелкие убытки, такие как повреждения лакокрасочного покрытия (царапины, сколы и проч.), не компенсируются, а покрываются только повреждения, которые не позволяют безопасно эксплуатировать автомобиль.

Сейчас страховщики, подняв цены, предлагают различные условия страхования. К примеру, выплату до первого страхового случая. Клиенту предоставляют право частично оплатить страховой взнос, но обратиться по страховому случаю можно только один раз. Ущерб ему возмещают, но чтобы договор продолжал действовать, страхователь обязан оплатить оставшуюся часть страховой премии.

По словам генерального директора СК «Северная казна» Александра Меренкова, в данный момент страховая отрасль в принципе находится в сложной ситуации в связи с ростом курсов валют, а также с изменением законодательства об ОСАГО.

«В страховых компаниях очень большая доля автострахования, а цены на ремонт значительно выросли из-за повышения стоимости запчастей. В этих условиях все должны будут работать. Сейчас мы пытаемся найти партнеров, которые будут оказывать услуги по приемлемым ценам», – пояснил Александр Меренков.

Олег Цыпулин также отмечает, что в 2015 году очень многое будет зависеть от продажи новых и оборота поддержанных автомобилей.

«Если увеличения не произойдет, учитывая высокую долю страхования каско и ОСАГО у страховщиков, то это приведет к общей стагнации страхового рынка. Кроме того, многое будет зависеть от экономической ситуации в стране, курса валют и, как следствие, стоимости автозапчастей и сервисных услуг», – считает он.

На фоне этого происходит падение продаж легковых автомобилей в России. Так, по итогам 2014 года российский рынок сократился на 11%, до 2,3 млн единиц. Объем же авторынка России в долларовом эквиваленте снизился на 19%, с 73,9 млрд долларов США до 59,6 млрд за счет снижения курса рубля.

По словам директора агентства «Auto-Dealer-Екатеринбург» Михаила Чаплыгина, в лучшем случае российский авторынок в 2015 году ждет падение на 25%, но более реальный прогноз – 35–40%.

«В первую очередь просядет авторынок в регионах, нежели в Москве и Санкт-Петербурге. И страховые компании в данном случае оказываются в роли заложников. Не повысить цены они не могут, но, с другой стороны, и повышения продаж автомобилей ожидать не следует», – отмечает Михаил Чаплыгин.

Таким образом, если ситуация в экономике не изменится, а также не поменяются условия выплаты по полисам каско в связи с позицией судов, то рынок автострахования в 2015 году может оказаться убыточным.

**Источник:** [УралБизнесКонсалтинг](#) , 13.01.15