

В среду Центробанк утвердил минимальное и максимальное значение базового тарифа ОСАГО, в границах которых страховщики будут устанавливать цену полиса. Для саратовских автовладельцев минимальная стоимость полиса вырастет до 3904 рублей, без учета дополнительных коэффициентов. Страховщики отмечают, что рынок будет ориентироваться на нижнюю границу тарифного коридора. По предварительным оценкам, сборы компаний вырастут на четверть. Эксперты считают, что нововведения не способны победить кризис в отрасли и в большинстве регионов ОСАГО останется убыточным.

С 1 октября изменились базовые тарифы по страхованию общегражданской ответственности автовладельцев. В отличие от прежнего варианта, введена минимальная и максимальная планка. Таким образом, базовый тариф для физических лиц вырастет на 23,2–30% – с 1980 рублей до 2440–2579 рублей. «Страховые организации будут определять размер базового страхового тарифа в пределах «тарифного коридора» самостоятельно по каждой категории транспортного средства в зависимости от территории его преимущественного использования», – сообщает ЦБ РФ.

В Саратове минимальный тариф с учетом территориального коэффициента (и без учета остальных) составит 3904 рубля, в Энгельсе – 2928 рублей, Балакове, Балашове и Вольске – 2440 рублей, в других населенных пунктах региона – 1708 рублей. Максимальный – 4118,4 рубля, 3088,8 рубля, 2574 рубля и 1801,8 рубля соответственно.

Изменения коснулись не только стоимости полисов. С 1 октября снижается уровень максимально допустимого износа на комплектующие изделия (детали, узлы и агрегаты), подлежащие замене при восстановительном ремонте – с 80% до 50%. В то же время максимальный размер страховой выплаты в части причинения вреда имуществу одного потерпевшего увеличился почти в три раза – со 120 тыс. до 400 тыс. рублей. Как пояснили в Российском союзе автостраховщиков, это коснется только тех автовладельцев, которые заключили договоры после 1 октября.

Первый заместитель председателя правления ОАО «СОГАЗ» Николай Галушин полагает, что страховщики при определении цены полиса будут, скорее всего, ориентироваться на нижний порог тарифного коридора. «Верхний порог будет применяться по отношению к убыточным клиентам и к убыточным регионам. Конкуренции по тарифу за убыточного клиента не будет», – сказал он. – Пока сложно

точно посчитать, насколько вырастут сборы страховщиков после вступления в силу новых тарифов по ОСАГО, поскольку для этого необходимо учитывать парк автомобилей в субъектах, региональные коэффициенты и наличие тарифного коридора. По самой грубой оценке, прирост сборов составит около 25%». При этом, отметил господин Галушин, новации «неминуемо приведут к росту объемов выплат по страховым случаям». В частности, это касается сокращения величины износа деталей. «Учитывая средний возраст транспортных средств в стране, на значении 50% будет отсекается износ по более старым автомобилям», – пояснил он.

Господин Галушин добавил, что перемены ОСАГО не в полной мере отвечают ожиданиям страховщиков, которые предлагали более существенно повысить базовый тариф. «В автостраховании необходимы и другие изменения. Мы обеспокоены факторами, которые повлияют на рост уровня выплат: снижение порога расчета предельного износа, неопределенность по УТС (потому что не принята методика независимой технической экспертизы), увеличения страховой суммы по железу. Должны быть и другие корректировки, в частности, по региональным коэффициентам и в зависимости от стажа и возраста водителя», – сказал он.

По словам первого вице-президента ГК «АвтоСпецЦентр» (один из крупнейших игроков сектора авторетейла) Алексея Тузова, изменения в ОСАГО – давно назревающий шаг. «Это убыточный вид страхования, так как стоимость полиса невысокая, а компенсация при возникновении ДТП в разы превышает цену страхового договора», – сказал он. – Увеличение денежных выплат и введение предварительных выплат в той части, которая не вызывает споров между страховщиком и клиентом, позволит страховым компаниям избежать применений со стороны клиентов к ним штрафных санкций по закону о защите прав потребителей, которые бьют по карману компаний гораздо сильнее, чем выплаты по страховому полису. Стоит обратить внимание на то, что санкции к страховщикам за просрочку выплат по полису выросли с 0,1% до 1% от возмещения за каждый день просрочки», – отметил он. Господин Тузов считает, что помимо изменений структуры ОСАГО необходимо на законодательном уровне ввести контроль над страховщиками. «Компаниям невыгодно продавать «голые» полисы ОСАГО. В последние несколько лет в России участились случаи навязывания покупателям дополнительных услуг. В регионах ситуация доходила до абсурда – если владелец авто отказывался от этого, в офисе компании вдруг заканчивались страховые бланки, терялись печати и прочее», – пояснил он.

По мнению экспертов, последние нововведения не смогут кардинально изменить ситуацию на рынке ОСАГО. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» в июле презентовало исследование, согласно которому предотвратить кризис могло бы повышение тарифа на 40–60% с одновременным пересмотром территориальных коэффициентов в наиболее

убыточных регионах. По прогнозам агентства, при повышении тарифа на 25% ОСАГО будет убыточным в 50 регионах России в 2014 году и в 69 регионах – в 2015 году. «В этих регионах автовладельцы будут по-прежнему испытывать трудности с оформлением полисов ОСАГО», – отмечали в «Эксперте РА».

Источник: [Коммерсантъ \(г. Саратов\)](#) , № 179, 03.10.14

Автор: Сафиуллина А.