

Выплаты страховых компаний по итогам полугодия растут быстрее собранных премий. Причины убытков не меняются – автострахование и мошенники.

В первом полугодии 2014 г. сборы страховщиков выросли на 8,2% (до 505,8 млрд руб.), в то время как выплаты – на 10,7%, достигнув 215 млрд руб. Темпы роста выплат опережают взносы второй год подряд (см. рис.), что происходило лишь в период кризиса 2008–2009 гг., напоминает директор по страховым рейтингам «Эксперта РА» Алексей Янин. За год коэффициент убыточности страховщиков вырос с 41,6% до 42,5%.

Но теперь рынок замедлил рост и оба показателя снижаются, объясняет Янин, при этом темпы роста выплат идут вниз с некоторым лагом, что создает разрыв между двумя показателями.

По его мнению, «значительное влияние на величину выплат оказывает ситуация в автостраховании – из-за активной деятельности «автоюристов» и распространения действия закона о защите прав потребителей на страхование значительно вырос размер судебных выплат.

Согласно статистике ЦБ, выплаты по автострахованию растут опережающими темпами по сравнению со сборами – на них приходится больше половины всех выплат рынка (57,7%), тогда как доля в сборах лишь 33,9%. Сборы по автокаско за полгода достигли 104 млрд руб. (+3%), а выплаты – 84 млрд руб. (+17%). Выплаты ОСАГО растут медленнее: на 10,6% (40 млрд руб.) против премий, что выросли на 7% (67 млрд руб.). Данных о том, сколько именно страховщикам пришлось выплатить по итогам судов, у Центробанка нет.

«Если ЦБ решит оставить существующие тарифы или незначительно их скорректирует, мы увидим новую волну судебных тяжб, вызванную либо нежеланием страховщиков заключать договор ОСАГО, либо попытками максимально снизить страховые выплаты всеми возможными способами с возможным уходом некоторых крупных игроков с рынка автострахования», – считает аналитик ИФК «Солид» Азрет Гулиев.

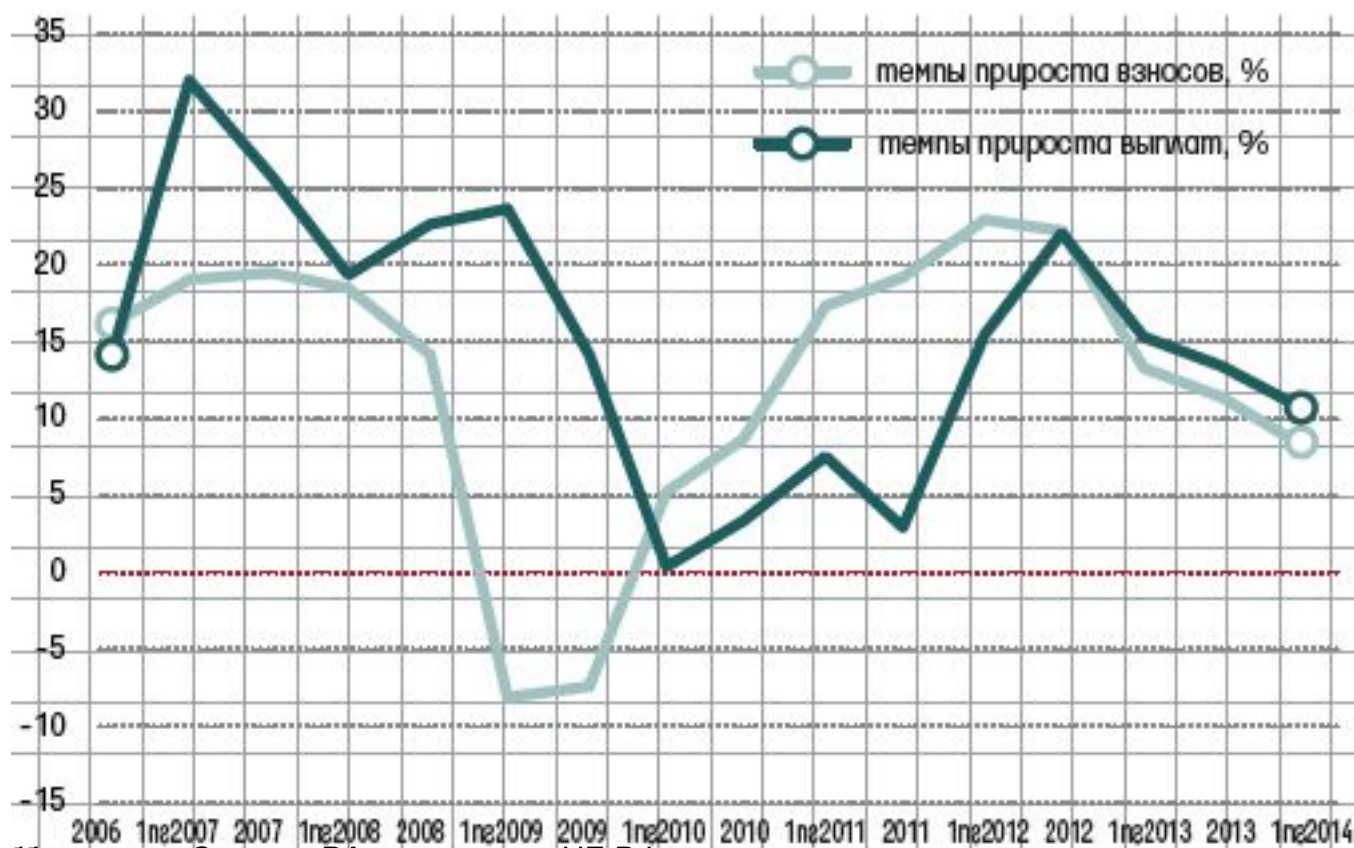
Причины роста выплат в автокаско просты, сходятся во мнении участники рынка: инфляция стоимости запчастей у производителей и поставщиков и нормочасов на ремонт у дилеров. «Продажи автомобилей в январе-июне текущего года сократились в нашей стране на 7,6%, это может серьезно осложнить финансовое состояние страховых компаний», – считает аналитик IFC Markets Дмитрий Лукашов.

Вторая, наиболее расходная часть страхового бизнеса – комиссионные расходы. Они не спешат сокращаться вслед за темпами сборов. За полгода прямые затраты страховщиков на выплату комиссий достигли 15% от сборов, или 72,6 млрд руб. (+3,7%). Самый большой комиссионер для страховщиков – банк с самой большой сетью, Сбербанк. Из международной отчетности госбанка следует, что за январь-июнь 2014 г. он получил 14,5 млрд руб. комиссионного дохода, увеличив этот показатель за год на 41% (против 10,3 млрд в первом полугодии 2013 г.). Объем агентской комиссии Сбербанка от продажи полисов в 2013 г. достиг 28,9 млрд руб. В основном это полисы по страхованию жизни.

Сборы по страхованию жизни за год выросли на треть, и теперь на них приходится 9,4% совокупной премии, или 47,44 млрд руб., выплаты – до 5,804 млрд руб. (+7,3%) по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. Страхование жизни не первый квартал растет двузначными цифрами, но и дорого обходится рынку – за поддержание темпов страховщикам пришлось отдать почти треть (14 млрд руб. комиссионных) от сборов, свидетельствуют данные ЦБ. Так, например, поддержание продаж автокаско обходится страховщикам в разы дешевле: комиссия там за полгода достигла 18,4 млрд руб. (17,7%).

Особенность текущего момента в том, что развитие бизнеса должно быть направлено на эффективность, а не на рост оборотов, считает гендиректор «АльфаСтрахования» Владимир Скворцов.

Темпы сборов и выплат страхового рынка России



Источник: «Вестник РА», № 59, 29.08.14