

Прошлый год оказался убыточным для шести страховщиков из 30 крупнейших, подсчитали аналитики «Эксперта РА».

В 2012 г., по данным «Эксперта РА», только три компании из топ-30 работали с убытком: СГ МСК, ГСК «Югория» и «Ренессанс Жизнь». В прошлом году их количество выросло вдвое: к СГ МСК с «Югорией» присоединились СГ «УралСиб», «Цюрих», «Альянс Жизнь» и «Сургутнефтегаз».

Рентабельность страховщиков сокращается в основном из-за падения прибыльности розничного бизнеса, где растет убыточность в автостраховании, и комиссии посредникам (с 22% до 24% от сборов в 2013 г.), считает директор по страховым рейтингам «Эксперта РА» Алексей Янин.

Показатель, отражающий эффективность ведения дел страховщиком, – усредненный комбинированный коэффициент убыточности (ККУ; отношение расходов компании на выплаты, резервы, ведение дел и персонал к ее доходам) – в 2013 г. вырос до 99,9% с 98,8% в 2012 г. Реальное значение выше, уверен Янин: 100,5–101%. С учетом расходов на суды и прямое урегулирование убытков у девяти компаний из первой двадцатки (еще три не предоставили данные) скорректированный ККУ уже превысил 100% в 2013 г., подсчитали в «Эксперте РА».

Сильнее всего росла убыточность в ОСАГО (+5,5 п.п.), для компаний с долей «моторного» бизнеса свыше 50% от сборов ККУ достиг 104%. «Реальное значение усредненного ККУ автостраховщиков с учетом доходов и расходов по прямому возмещению убытков и судебным делам еще выше, – замечает Янин. – Однако особенности отражения части этих расходов в отчетности не позволяют учесть их при расчете показателя». У СГ МСК объем судебных выплат с 2011 по 2013 г. вырос в 3 раза – с менее 1 млрд до 3 млрд руб., составив в 2013 г. почти 15% от сборов, говорит гендиректор СГ МСК Дмитрий Тимохин. «Структура выплат по судам в 2013 г. показала, что только пятая часть таких выплат относилась к страховым случаям 2013 г., ровно половина – к событиям 2012 г., остальное – к событиям до 2012 г.», – объясняет Тимохин.

В этом году убыточность страховщиков останется высокой. Для исправления ситуации

компании начали отказываться от нерентабельных направлений бизнеса, развивать новые каналы продаж и оптимизировать судебные издержки, говорит Янин. СК «Оранта» реструктурирует продажи, сокращая долю автострахования в портфеле, рассказывал гендиректор компании Дмитрий Игнатъев: «Мы считаем, что в текущем формате этот сегмент рынка вряд ли может приносить прибыль».

Вместе с сокращением расходов на ведение дел это принесет плоды уже в этом году, заключает Янин. По итогам 2014 г. усредненный ККУ останется на уровне 100%, а скорректированный вырастет до 101–101,5%.

Источник: [Ведомости](#), № 106, 17.06.14

Автор: Нехайчук Ю.