

В Россию пришел латиноамериканский перестраховщик Barents Re. Компания рассчитывает перехватить часть бизнеса зарубежных перестраховщиков, который может пострадать из-за санкций.

Панамская Barents Re, один из крупнейших частных перестраховщиков Латинской Америки, открывает представительство в Москве, рассказал «Ведомостям» гендиректор московского офиса Barents Re Дмитрий Гармаш. У Barents Re есть офисы в Майами, Лондоне, Мадриде, Риме, Бейруте и Париже (курирует работу российского представительства).

Идея выхода на рынки бывшего СССР и Восточной Европы появилась еще в прошлом году. Но текущая обстановка планов компании не меняет, замечает Гармаш. Наоборот, в случае введения более суровых санкций страховым компаниям придется заботиться о значительной диверсификации перестраховочной защиты на фоне происходящих в экономике и мире процессов, рассуждает он. Barents Re как раз сможет предложить альтернативу, так как не зависит от санкций в США и ЕС.

У компании есть трехлетний план развития в регионе, доходная часть которого исчисляется «миллионами долларов», утверждает Гармаш. Конкретные показатели он не называет. Сборы Barents Re в 2013 г. – \$212 млн.

Емкость российского перестраховочного рынка невелика. На нем работает 108 компаний, почти все они неспециализированные. Российские страховые компании потратили на перестрахование рисков в 2013 г. 120,2 млрд руб., в том числе 37 млрд руб. – внутри страны, а 83,2 млрд – за пределами России, говорит руководитель проекта рейтингов страховых компаний «Национального рейтингового агентства» Татьяна Никитина. Гармаш оценивает рынок скромнее – примерно в 84–96 млрд руб., из которых 70% уходит зарубежным перестраховщикам.

Сейчас в России представлено лишь три крупных международных перестраховщика: немецкая Munich Re, американская Gen Re и французская SCOR. Но только последняя создала в России дочернюю компанию, уточняет Гармаш. Сборы «СКОР Перестрахования» за 2013 г. достигли 1,1 млрд руб., говорит директор по страховым рейтингам «Эксперта РА» Алексей Янин.

«Varents Re нельзя отнести к крупнейшим, поэтому вряд ли выход этого перестраховщика сможет изменить наш рынок», – считает Никитина. «Ее нельзя отнести к крупнейшим, – соглашается председатель совета директоров брокера «Малакут» (имеет офис в Панаме) Андрей Долгополов. – Но у Varents Re хорошие рейтинги от агентств («А-» от A.M.Best, специализированного агентства для страховщиков. – «Ведомости»), это может заинтересовать компании, которые ищут достойную замену своим текущим перестраховщикам. В любом случае новая кровь на рынке – это хорошо. Цены вряд ли снизятся, но выбор будет больше».

Рынок пересматривает отношение к перестраховщикам и бизнесу из стран ШОС и БРИКС, замечает первый зампред правления СОГАЗа Николай Галушин. «Мы с удовольствием будем рассматривать новые проекты, тем более, с компаниями Латинской Америки СОГАЗ уже работает, у нас есть входящий поток бизнеса», – говорит он.

Санкции в отношении России пока не затрагивали вопросы перестрахования, замечает Янин. Но преимущество Varents Re может заключаться в ценовой политике, а также в потенциально активной позиции менеджмента российского офиса, считает Янин. По его оценкам, рынок исходящего перестрахования будет расти в ближайшие 2–3 года низкими темпами – 7–8% в год.

Конкурент на вырост

Varents Re основана в 1996 г. В прошлом году ее сборы составили \$213 млн. Для сравнения: у GenRe и Munich Re этот показатель составил \$6 млрд и 51,5 млрд евро соответственно. По оценке отраслевого журнала Reaction, Varents Re – крупнейший специализированный перестраховщик Центральной Америки. Работает на рынках Южной и Северной Америки, Ближнего Востока, Северной Африки и Европы.

Источник: [Ведомости](#), № 95, 29.05.14

Автор: Нехайчук Ю.