

*Присоединение Крыма может стать драйвером роста для страхового рынка. По расчетам экспертов, объем премий на полуострове за 2014 год достигнет 3 млрд руб., а по истечении переходного периода – 4–6 млрд руб. в год. Компании смогут нарастить бизнес на полуострове в первую очередь за счет продажи продуктов обязательного страхования.*

По запросу РБК «Эксперт РА» и Национальное рейтинговое агентство (НРА) подсчитали, насколько присоединение Крыма увеличит страховой рынок. По оценкам экспертов, на Крым приходится 2,5–3,5% совокупных страховых взносов Украины (около 75 млрд руб.), то есть около 2,3 млрд руб. за девять месяцев 2013 года. По словам замдиректора по страховым рейтингам «Эксперта РА» Натальи Данзурун, около 10% всех взносов – по ОСАГО. «При этом средняя стоимость полиса обязательной «автогражданки» на Украине составляет порядка 400 гривен (1400 руб.), что в два раза ниже средней премии по ОСАГО в России. Именно ОСАГО станет одним из драйверов роста страховых взносов. Даже в случае установления понижающих территориальных коэффициентов средняя стоимость полиса вырастет», – уверена Наталья Данзурун. В результате, по оценке «Эксперта РА», объем страховых взносов в Крыму увеличится до 2,7–3 млрд руб. в 2014 году, что принесет российским страховщикам дополнительные 0,3–0,8% страховых премий.

Ранее президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игорь Юргенс говорил, что включение полуострова в состав России может прибавить их отрасли до 1% роста в 2014 году (то есть около 9 млрд руб. страховых взносов).

Эксперты НРА указывают, что по численности населения Крым сопоставим с Оренбургской, Воронежской областями и Алтайским краем. «Соответственно, объем премий по истечении переходного периода приблизится к 4–6 млрд руб.», – полагает руководитель аналитического управления НРА Карина Артемьева.

Большинство опрошенных РБК страховых компаний пока не берутся оценивать свой возможный прирост бизнеса от присутствия на полуострове. Потенциальную емкость рынка полуострова директор Центра стратегического анализа рынка СК «Согласие» Андрей Бондаренко оценивает примерно в 2 млрд руб. «Это 0,22% от всех страховых сборов в России за 2013 год. По размеру рынка Крым занял бы место в шестом десятке российских регионов», – добавил Бондаренко.

По завершении переходного периода в Крыму должны появиться филиалы всех российских страховщиков, имеющих лицензию на осуществление деятельности по ОСАГО. Однако нерешенные проблемы – высокая убыточность этого вида страхования – не позволяют компаниям радоваться открывающимся возможностям по привлечению новых клиентов. «Хотелось бы увидеть выход из сложившейся критической ситуации на прежних российских территориях, прежде чем осваивать новые», – говорит один из представителей страховой отрасли. Участники страхового рынка согласны с тем, что расширение бизнеса за счет Крыма приведет к некоторому развитию отрасли, однако это и потребует дополнительных материальных вложений – на открытие офисов.

В Банке России не комментируют данную тему до принятия окончательных решений.

На перспективы развития добровольных видов страхования в Крыму специалисты смотрят критически. «Пока уровень доходов населения в Крыму не выйдет на сопоставимый с российским, говорить об активном развитии добровольного страхования не приходится», – говорит Карина Артемьева.

С 1 января 2015 года Республика Крым полностью интегрируется в российское экономическое пространство. До этого момента продлится переходный период, когда украинские финорганизации «смогут осуществлять свою деятельность с учетом особенностей, установленных законодательством РФ». Банк России вместе с участниками рынка решает вопрос о том, как вести себя в это время российским страховщикам.

**Источник:** [РБК daily](#) , 27.03.14

**Автор:** Метелица Е.