

«Allianz РОСНО Жизнь» – одна из структур группы Allianz в России, консолидировала более полумиллиарда рублей в рамках присоединения дочерних структур сливающихся активов Allianz в России. Страховщик жизни хочет нарастить объем кросс-продаж с НПФ и управляющей компанией.

Как стало известно РБК daily, один из топ-5 страховщиков жизни в России – компания «Allianz РОСНО Жизнь» завершила консолидацию портфелей дочерних структур СК «Прогресс-Гарант» и САК «Альянс», сливающихся с РОСНО. В результате присоединения клиентов компаний «Альянс Лайф», «Альянс – Россия» и страхового общества «Прогресс» компания «Allianz РОСНО Жизнь» получила порядка 600 млн руб. дополнительных средств, рассказал ее гендиректор Максим Чернин. По его словам, в компанию перешли около 24 крупных корпоративных клиентов «Альянс Лайфа», сделка по продаже которой Сбербанку должна быть завершена к концу этого года.

По итогам девяти месяцев 2011 года по МСФО объем собранной премии «Allianz РОСНО Жизнь» увеличился на 119%, до 1,578 млрд руб., выплаты составили 173 млн руб. С учетом же переданных резервов дочерних страховых компаний объем начисленной премии «Allianz РОСНО Жизнь» вырос в 2,5 раза, отметил г-н Чернин.

После окончательного слияния РОСНО, «Прогресс-Гаранта» и САК «Альянс» к апрелю 2012 года Максим Чернин возглавит блок страхования жизни и пенсионного обеспечения в структуре новой компании. Под его управлением окажется «Альянс РОСНО Управление активами» и НПФ «Альянс». Планируется, что инвестиционные продукты управляющей компании будут продавать агенты «Allianz РОСНО Жизнь». Кроме того, говорит г-н Чернин, будет налажена работа УК с несколькими банками, сегодня же продажи происходят только через Ситибанк.

Сегодня НПФ и компании по страхованию жизни находятся в неравных условиях по налоговой ставке: продукты страхования жизни обладают дополнительной налоговой нагрузкой для клиентов, что делает программы страховщиков более «дорогими» для них. Максим Чернин сообщил, что в рамках работы комитета ВСС по развитию страхования жизни, который он возглавляет, ведется диалог с Минфином и Минздравом

о потенциальном выравнивании налоговых режимов, что позволит компаниям – страховщикам жизни стать полноценными игроками на рынке. По мнению г-на Чернина, тенденции роста рынка «лайф» должны сохраниться: по итогам 2011 года рынок должен вырасти как минимум на 30%.

Источник: РБК daily, 08.12.11

Автор: Шарпаева Е.