

Крупный американский страховщик Liberty Mutual намерен выйти на российский рынок. Он ведет переговоры о приобретении компании «КИТ Финанс Страхование».

Об интересе Liberty Mutual к «КИТ Финанс Страхованию» «Ведомостям» рассказали топ-менеджер российского страховщика, общавшийся с американскими коллегами, и сопровождающий сделки M&A в финансовом секторе консультант. Факт переговоров с Liberty Mutual о вхождении в капитал компании вчера подтвердил председатель совета директоров банка «КИТ Финанс» Юрий Новожилов. По его словам, переговоры идут уже около полугода, «но делать какие-то прогнозы о перспективах заключения сделки рано». «У нас есть четкие ценовые ориентиры – компания должна быть продана примерно за одну выручку», – прикидывал банкир ранее. В этом году «КИТ Финанс Страхование», по оценкам Новожилова, может собрать 1,4 млрд руб. премии.

Компанию «КИТ Финанс Страхование» нельзя назвать заметным игроком, по размерам страховой премии она находится в восьмой десятке (по итогам полугодия). Группа «КИТ Финанс» создала этот проект в 2007 г. на базе питерской компании «Класс». Страховщик объявил, что делает ставку на прямые продажи полисов (в основном автостраховок) через Интернет и по телефону. Пятилетний бизнес-план страховщика с 2008 г. предусматривал инвестирование \$60 млн в развитие бизнеса. Компания занимается автострахованием, страхованием имущества, грузов, банковским и корпоративным страхованием, ДМС и страхованием туристов. Но почти три четверти портфеля страховщика по итогам девяти месяцев обеспечили корпоративные контракты – 760 млн руб. из 1,1 млрд руб. совокупной премии, а прямые продажи принесли 208 млн руб. У «КИТ Финанс Страхования» более 20 центров продаж в Северо-Западном, Центральном, Приволжском и Сибирском регионах страны.

Летом Новожилов рассказал «Ведомостям», что страховщик выставлен на продажу. Причину банкир объяснил так: компания создана на деньги банка «КИТ Финанс», спасением которого в кризис занимались АСВ и РЖД, им и пойдут средства от продажи страховщика.

«КИТ Финанс Страхованием» заинтересовалось несколько инвесторов, отмечал

Новожилов. Одним из них была ФК «Открытие», но она изучала несколько объектов для поглощения и в августе объявила о покупке небольшой компании «Отечество».

Группа Liberty Mutual, созданная в 1912 г., ведет бизнес в 17 странах мира помимо США. Liberty Mutual – универсальный страховщик, продающий полисы розничным и корпоративным клиентам: продукты по страхованию имущества, автострахованию, страхованию жизни. Сильные позиции у Liberty Mutual в Азии и Латинской Америке: компании группы работают в Гонконге, Таиланде, Сингапуре, Китае и Вьетнаме, а также в Аргентине, Бразилии, Чили, Колумбии и Венесуэле. Европейский бизнес Liberty Mutual развивает в Португалии, Турции, Испании и Польше. При этом испанский и польский страховщики, Liberty Seguros и Liberty Direct, активно занимаются прямым автострахованием – бизнесом, на который делает ставку и «КИТ Финанс Страхование».

В России уже работают две «дочки» американских страховщиков, напоминает заместитель гендиректора «Эксперта РА» Павел Самиев, это компании «Алико» и «Чартис», которые основала AIG. Американские страховщики – довольно осторожные инвесторы, но похоже, что Liberty Mutual интересуется быстро растущими рынками и потому смотрит на Россию, говорит он. На национальном страховом рынке нет таких мощных игроков, как в банковском секторе, где лидируют банки с госучастием, и потому, полагает Самиев, возможность занять свое место у зарубежных инвесторов есть. Несмотря на разочарование иностранцев, полагавших, что страхование в России будет развиваться стремительно, рынок все равно будет расти, считает Самиев: «Но им надо быть готовыми к серьезным инвестициям и к тому, что бизнес какое-то время будет убыточным».

Представители Liberty Mutual, «КИТ Финанс Страхования» и их консультанты, «ВТБ капитал» и Ernst & Young, отказались от комментариев.

Источник: Ведомости-online, 07.11.11

Автор: Рожков А.