

Председатель комитета Госдумы по финансовому рынку Наталья Бурыкина придумала, как повысить рентабельность ОСАГО для страховщиков. Надо продавать страховки с франшизой. Минфин готов над этим подумать.

Бурыкина предлагает ввести для покупателей полисов ОСАГО возможность выбора франшизы разного размера. Эта идея будет обсуждаться на парламентских слушаниях, посвященных ОСАГО, 22 октября, сообщила вчера депутат. «Введение франшизы является справедливым и даст возможность не повышать тарифы, это инструмент снижения издержек в ОСАГО», – объясняет Бурыкина. По ее словам, водители должны сами определять, покупать ли им полис с франшизой. И если да, то на выбор должно предлагаться несколько вариантов суммы франшизы. «Это позволит играть с размером тарифа [на полис]», – объясняет Бурыкина. Размер и точные условия франшизы еще предстоит определять, «но они должны быть разумными», продолжает депутат.

Если предложение Бурыкиной будет принято, для пострадавших в аварии ничего не изменится. Они по-прежнему будут получать выплаты в полном объеме, рассчитанные по правилам ОСАГО, в своей страховой компании. Та предъявит убытки к оплате страховщику виновника аварии. Последний же взыщет франшизу со своего клиента, объясняет Бурыкина. Уклониться от оплаты долга будет сложно. Информация о должнике будет числиться в базе данных Российского союза автостраховщиков (РСА) и тот просто не сможет купить новый полис, не выплатив долга, говорит Бурыкина.

Она добавляет, что эти предложения еще не обсуждала с Минфином и страховщиками. «Это интересная тема и вариант решения проблемы тарифов в ОСАГО, который заслуживает рассмотрения», – согласен замминистра финансов Алексей Моисеев. Представитель РСА сказал, что ему ничего неизвестно о предложении Бурыкиной, и комментировать его отказался.

Тарифы на ОСАГО регулируются государством. Никаких франшиз сейчас они не предусматривают. В последний раз правительство повышало стоимость ОСАГО в 2011 г. С тех пор страховщики безуспешно просят чиновников об индексации. В прошлом году они договорились с властями о повышении лимитов выплат по ОСАГО со 120000 до 400000 руб. в обмен на повышение тарифов. Но пока не сделано ни то ни другое. Тем временем страховщики неоднократно заявляли об убыточности ОСАГО и даже грозили перестать продавать эти полисы.

Страховщикам тяжело покрывать мелкие ремонты, издержки по ним равны расходам на крупные выплаты, отмечает исполнительный вице-президент СГ МСК Сергей Ефремов. Он добавляет, что в категории «автомобили старше трех лет» на убытки до 15000 руб. приходится до 25% страховых случаев в ОСАГО. По статистике РСА, средняя выплата по ОСАГО в первом полугодии составила 26800 руб. У десятки крупнейших страховщиков этот показатель колеблется в пределах 23000–28000 руб. По оценкам участников рынка, на долю ДТП с ущербом, не превышающим 15000 руб., приходится до трети из 1,4 млн страховых случаев за шесть месяцев 2013 г.

«Введение франшизы убыточность снизит, – считает гендиректор «АльфаСтрахования» Владимир Скворцов. – Но она увеличивает расходы на ведение дела, и, если деньги по франшизе взыскивать будет компания, вряд ли это поможет». Если же возложить взыскание франшизы на самих граждан, это вернет нас на 10 лет назад, добавляет Скворцов.

«Надо думать не над удешевлением, а над полноценной защитой, – отмечает заместитель гендиректора «РЕСО-Гарантии» Игорь Иванов. – Введение франшизы скорее увеличит число жалоб». «Единственной проблемой ОСАГО, сформировавшейся за 10 лет, является размер тарифа. Решить проблему можно лишь комплексно: отпустив в свободное плавание тарифы и установив лимиты выплат в ОСАГО по жизни и здоровью в 2 млн руб., а выплату по имуществу – по стоимости ремонта по калькуляции», – уверен глава экспертного союза по страхованию при комитете Госдумы по финансовому рынку и экс-глава Росстрахнадзора Александр Коваль.

«Введение франшизы в ОСАГО обоснованно и необходимо», – согласен президент Ассоциации защиты страхователей Николай Тюрников. Ущерб в пределах франшизы должен оплачивать сам клиент. Но если ущерб выше, то возмещение выплачивается в полном размере страховщиком, считает он. Уже сейчас многие предпочитают покрывать мелкие убытки на месте. «Никому не нужно ждать прибытия полиции, не нужно ехать в страховую компанию на осмотр, да и стоимость полиса на следующий год будет снижена на 5%», – объясняет Тюрников.

Источник: [Ведомости](#), № 173, 20.09.13

Автор: Нехайчук Ю.