

*Автовладельцы рабочих профессий, так называемые синие воротнички, не имеющие высшего образования, платят за автомобильную страховку на 5–45% больше, чем их соседи по дороге, получившие диплом о высшем образовании и избегающие работы на заводе у станка. К таким выводам пришла Американская федерация потребителей (CFA), проведя анализ полисов от 10 крупнейших автостраховщиков. Сравнение проводилось на примере незамужней женщины 30 лет с доходом в \$30000, управляющей десятилетней Honda Civic без аварий и нарушений правил в течение 10 лет.*

В CFA считают, что выявили сегрегацию по образованию у компаний Geico, Progressive, Liberty Mutual и Farmers Insurance. Так, рабочий без высшего образования в Сиэтле может купить полис от Geico за \$870, а человек с высшим образованием – за \$599.

Исполнительный директор CFA Стивен Бробек отмечает, что если цена за полис для рабочего превышает \$2000 (см. таблицу), то страховщики либо вообще не заинтересованы в потребителях, либо им неинтересно их обслуживать. В результате 25–33% водителей с доходом менее \$36000 не имеют автостраховки. Действия страховщиков можно считать дискриминацией в зависимости от благосостояния человека, считает Дж. Роберт Хантер, директор CFA по страхованию и бывший страховой комиссар Техаса. Государству следует запретить использовать при продаже полисов демографические факторы, такие как образование и место работы, уверен он.

«В США существуют партнерские проекты между страховщиками и вузами или предприятиями, позволяющие сотрудникам заводов или студентам получать скидки на автострахование в конкретных страховых компаниях», – замечает гендиректор «Либерти страхования» Сергей Ковальчук. По его словам, в России наличие высшего образования или работа на предприятии не учитываются в тарифах автостраховок. Если говорить о влиянии данных факторов на убыточность по полисам каско, то пока прямое воздействие оценить сложно, так как нет нужной статистики, добавляет Ковальчук.

Учитывать подобные факторы в России нецелесообразно, считает заместитель гендиректора «РЕСО-Гарантии» Игорь Иванов: нет ни базы статистики, ни исследований, показывающих зависимость аварийности от образования. Лишь при расчете стоимости полисов от несчастного случая учитывается место работы, добавляет он.

«Понятия справедливости и дискриминации в расчете страховых тарифов не вполне уместны», – считает заместитель гендиректора «Эксперта РА» Павел Самиев: если тариф актуарно рассчитан на основании статистики убыточности, то более высокие тарифы для какой-то группы населения – «это математика, а не попытка ущемить их права». В некоторых случаях может быть обратная дискриминация, добавляет он: когда более высокие тарифы установлены для группы населения, которая, по расчетам, должна иметь меньший тариф, но компенсирует часть расходов необеспеченным слоям.

**Размер ежегодной премии для рабочего с безупречной страховой историей, \$**

Хартфорд

Балтимор

Чикаго

Хьюстон

Окленд

State Farm

949

1225

624

1034

541

Allstate

3222

3008

1654

1366

608

Geico

1299

1971

1013

783

922

Progressive

1498

1818

886

1406

736

Farmers

2540

2806

2860

1666

827

Liberty

1913

2116

H /g

1373

1231

Nation	w	ide NQ
--------	---	--------

Н/д

1320

826

696

952

Travelers

2346

4182

2000

1730

883

*Источник: CFA*

**Источник:** [Ведомости](#), № 133, 26.07.13

**Автор:** Нехайчук Ю.